

Christophe S. - Né le 03/07/1979
91470 Forges Les Bains
11 ans d'expérience
Réf : 1309041053



Technico-commercial / responsable d'agence

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2004 : BTS Action Commerciale, en alternance

2001 : BAC Pro en productique, en alternance
AFPS Brevet de secouriste

2000 : BAC STI (Sciences des Technologies Industrielles)

1998 : BEP en maintenance des systèmes mécaniques automatisés

Expériences professionnelles

Sept 2011 - Février 2013

-Responsable d'agence 91-94 chez Manuli Fluiconecto dans le secteur de la connectique Hydraulique. BtoB
Suivi et prospection de la clientèle, Détermination des besoins sur place et en agence, Réalisations des devis,
Négociation, suivi des dossiers, Achats des fournitures, Encadrement des équipes et de la production dans les
agences. gestion des livraisons, des envois et du service après ventes.

de Mai 2010 à Mars 2011

Formation : -Formation chez K par K Orsay de Décembre à Mars 2011. -Formation d'une semaine sur la vente
et l'installation de panneaux photovoltaïque pour un sous traitant d'INEO GDF SUEZ. -Formation commerciale
de 3 mois dans l'imprimerie INTC

2008 - 2010

MPP (45) - (91) Agence d'ORSAY Technico-commercial Responsable d'agence - Gestion de la partie
commerciale de l'agence -Prospection, relance, prise de rendez vous, métré, réalisation de devis, suivi des
dossiers clients, Suivi des poses, des règlements et des SAV. -Compte rendu d'activité en réunion au siège

2007 – 2008

Projet de création d'entreprise entant qu'Agent Commercial indépendant. Dans le cadre de ce projet j' ai
collaboré avec les entreprises Ikone société de communication, Modupose société de fourniture et pose de
cloison, faux plafond, et Médafrance une société de textile sport et sellerie.

2002 - 2007

CREACLOTUR - 91 EVERY Technico-commercial - Prospection de la clientèle, analyses des besoins, étude et
chiffrage des propositions, - Négociations, suivi et encadrement des chantiers. -Demande de prix, achats des
fournitures, suivi des règlements. -Réalisation de la plaquette commerciale, du clip promotionnel pages jaunes
papier à entête carte de visite, doc administrative.

Langues

- Anglais et Espagnol (scolaire). parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

-Lecture : BD, magazine d'actualité.

-Cinéma

-Sport déjà pratiqué : Taekwondo, Natation, Baseball, Handball, Basket, Rugby, Equitation.CSO Complet Attelage
Horse ball

-Sport encore pratiqué : Badminton, Tennis, VTT.

-Et depuis 2002 j'ai encadré des équipes de Horse Ball tout au long de leurs saisons. □

Informatique :

- Word, Excel, internet (bonnes notions).

- pro devis (Expert)

Permis

Permis de conduire B et E