

Didier B. - Né en 1968
81150 Labastide De Levis
8 ans d'expérience
Réf : 1309201033

Chargé affaires btp

Objectifs

- Je suis à la recherche d'un poste chargé affaires, au seins d'une entreprise dynamique, dans laquelle je pourrais apporter mes compétences et savoir faire mais également progresser.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Midi Pyrénées, dans le Bâtiment.

Formations

Formations suivies:

Formation initiale niveau I : 2002

- Gestion des achats et coordination logistique

- Gestion de projet

- Outils informatique : Word, Excel

Formation initiale niveau 2 : 1990

- Fabrication mécanique

Connaissances niveau 3 : 1998

- Etanchéité / Bardage

VAE en cours :

- Conducteur de Travaux TCE

Expériences professionnelles

Décembre 2012 – Mars 2013

Responsable commercial sédentaire produit du second oeuvre - Gestions des achats et coordinations logistiques produits ITE - Négociation des prix et délais - Encaissement, vérification de la caisse et facturation

Janvier 2012 – Novembre 2012

Technicien intérimaire second oeuvre Peinture et sol - Réalisation d'étanchéité pour le carrelage

Octobre 2010 – Janvier 2012

Responsable commercial sédentaire Poêle & Cheminée (CDI) - Responsable de la mise en place des produits dans le show room - Mise en place période de soldes, et conseils techniques - Réalisation des devis, - Gestion et suivi des chantiers - Réalisations des inventaires

Juin 2009 – octobre 2010

Responsable chantier sol souple : société NET SOL (CDI) - Pose de sols souples

Janvier 2005 Juin 2009

Gérant : TECHNI-SOL sol souple technique, peinture, placoplâtre, résine - Prospection, réalisation des études, et finalisation des offres - Rédaction des PPSPS Plan Particulier de Sécurité et de Protection de la Santé - Préparation et organisation des chantiers - Réalisation de l'exécution, du suivi et de la gestion du chantier jusqu'à la livraison. - Réalisation d'études et suivi de chantier sur le plan technique, humaine et économique. - Coordination des effectifs internes et externes. - Chiffre d'affaire moyen des chantiers réalisés 120k€ - Clientèle

en France et à l'étranger : Laboratoires MERIAL, SOFIC, IPSEN PHARMA BIOTECH, etc...

Atouts et compétences

Secteurs d'activités:

Peinture, Sol souple, Résine, Isolation Thermique par l'Extérieur, Isolation des Combles.

Conception d'outillage mécano soudé et charpente

Domaines de compétences:

Réponses aux appels d'offres études techniques et de prix

Réalisation des métrés, gestion des achats, suivi de chantier.

Types d'interventions:

Prise en charge de A à Z d'un chantier (Expert)

Centres d'intérêts

- Sports : Tennis de table, Yoga

Réalisation en auto construction de ma maison

- Maçonnerie

- Pose charpente

- Couverture

- Béton désactivé

Jardinage et décoration

- Aménagement du terrain

- Réalisation de massif