

Souhila K. - Née en 1980
95460 Ezanville
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1310011517



Technico-commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2001-2002 : Formation négociatrice au CIEFA en alternance

1999-2000 : BTS Action Commerciale en alternance

1997-1998 : Baccalauréat Professionnel Secrétariat Bureau

1994-1996 : BEP C.A.S (Communication, Administratif, secrétariat)

Expériences professionnelles

Oct. 10 à Septembre 2013

Office Dépôt - (Fourniture de bureau) - (Senlis 60) (CDI) Commerciale Prospection téléphonique de nouveaux clients, Développement et gestion d'un portefeuille client Réalisation de proposition commerciale, prise de commande, opération marketing et réponse aux appels d'offres.

Mai 09 à Sept 2010

Création /Actionnaire d'une société d'ambulance (spécialisé dans le paramédicale) Transport de malade à l'hôpital ou au domicile, ambulances pour tous types de traitement : hôpitaux, kinésithérapeutes, cliniques, centre de dialyses, radiothérapie pour adultes et enfants.

Juillet 05 à Mars 08

SOMARO - (Groupe COLAS) - (Chatou 78) (CDI) Responsable IDF dans l'équipement routier (Activité : vente de séparateur de voie, délinéateurs, musoir, coussin berlinois, balise, glissières mobile d'affectation, atténuateurs de choc etc.) Mission : Prospection terrain, développement et gestion d'un portefeuille client, apporter un conseil technique pour la pose d'un produit (ex : Atténuateur de choc, Chantier de nuit), organisation de réunion avec les chefs de chantiers et conducteurs de travaux, participation au salon des maires

Déc. 04 à Avril 05

SIGNEUROP - Fabricant de panneaux de signalisation (Domont 95) (Intérim) Attachée Commerciale (Activité : Fabrication de panneaux de signalisation directionnelle et autres de la route et sous-traitante de la pose de panneau) Mission : traitement d'une commande de A à Z, du devis à la facturation, Réponse à appel d'offre, contact directe avec les clients, réalisation de DICT). Réunion au conseil général. Prospection téléphonique.

2003-2004

LIONEL DUFOUR - Vins spiritueux (Eragny 95) (CDD) Commerciale V.R.P

Atouts et compétences

Informatique : Pack office, Internet Explorer, Outlook, logiciel S.A.P, Eurinfo, Unitrac, MDC Globale.
Système d'exploitation : Windows XP, Windows Vista
(Expert)

Permis

Permis de conduire