

**Didier P.** - Né le 06/02/1966  
**97115 Sainte Rose**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 1310141036**

## Responsable technique

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Outre Mer, dans le Bâtiment.

### Formations

---

Comportement commercial du responsable d'affaires Académie GTIE 2003

Assistant chef de  
Chantier AFPA 1993

Première E (mathématiques, physique et technique)  
Lycée de Bellegarde (Ain) 1983

### Expériences professionnelles

---

#### 2013

BIMINI CONSTRUCTION GUADELOUPE Responsable Technique : ma fonction consiste à diriger une équipe d'une vingtaine de personnes dans le but de construire divers bâtiments en tout corps d'état .L'entreprise est leader sur les Antilles dans le domaine de la construction modulaire.

#### 2009 à 2012

SVPH Responsable d'agence de la société SVPH en Guadeloupe. Il s'agit d'une PME présente sur les trois départements des Antilles Françaises. Elle est spécialisée dans l'étude, la vente et l'installation de tout matériel touchant au domaine de l'eau (pompage, assainissement, traitement de l'eau)

#### 2007 à 2009

GETELEC Réseau Responsable d'affaire, de Février 2007 à septembre 2009, j'ai intégré l'équipe d'encadrement de cette entreprise de BTP spécialisée dans les métiers de l'eau potable et de l'assainissement. Je participais au management de cette entreprise d'une vingtaine de salariés en tant que responsable d'affaires. Je m'occupais particulièrement de la gestion de plusieurs marchés à bons de commandes.

#### 2004 à 2007

BATIMAR Conducteur de travaux, responsable de la réalisation et du suivi de plusieurs chantiers de gros oeuvres, en collaboration avec les divers intervenants : Architecte, BET, OPC, SPS, Entreprises.

#### 2000 à 2004

GETELEC Responsable d'affaire, dans le domaine de l'hydraulique et du VRD. Le poste consistait à gérer un portefeuille d'affaires. La prise en charge d'une affaire commençait par l'étude et l'appel d'offre. Après l'obtention du marché il s'agissait du suivi technique et financier jusqu'à la réception et la facturation de l'affaire. Le suivi commercial et relationnel avec les clients était aussi très présent, dans le but d'être le plus en amont possible de leurs besoins.

### Permis

---

Permis de conduire