Jean Marie A. - Né le 12/02/1969 92110 Clichy 17 ans d'expérience

Réf: 1310171419

Chef d'agence / chef de carrière

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région lle de France, dans le Bâtiment.

Formations

2013 Perfectionnement en Anglais. Englishtown.com (Certificat délivré par CAMBRIDGE). Actuellement Niveau 8.

2012 Perfectionnement en Développement Personnel et Management (auto training).

2012 Validation des Acquis par l'expérience pour le BTS Travaux Public (Diplôme en 2014) (BAC + 4 en prévision).

2011 Certificat de préposé au Tir. (Autorisation d'utilisation d'explosif) EPC formation / epc-goupe.com.

2009 Formation en interne pour l'exploitation de carrière. (Production de Granulat).

2007 Calcul et Réalisation des planchés hourdis. (Planchers Acor / planchers-acor.com)).

1997 Chef de chantier terrassement et V. R.D (cfcegleton.com). (Équivalent Bac , homologué niveaux III Bac +2 Depuis 2012).

1989 T.B.I.G Technicien en bureautique & informatique et gestion. (Équivalent bac, homologué niveaux IV)(afpa.fr).

Expériences professionnelles

De 2011 à 2012

• Chef du Service Industrie (multi site) de GPC.sa/SOCOFRAN (Congo Brazzaville). 2 agences (Brazzaville et Pointe Noire). Plus de 2600 employés (160 cadres). Société de T.P, Route, V.R.D, Génie civil, Bâtiment, Carrière de granulat, Béton Prêt à l'emploi, centrale d'enrobé. Responsabilités : + 110 personnes, C.A : 6.590.000. 000 FCFA. (+ 10M€/an). 4 centrales à béton, 4 ateliers de Préfabrication béton bloc et préfabriqué béton armé, la centrale d'enrobé de Pointe Noire, les services généraux. Ventes et livraisons de Matériaux (ciment, fer à béton, sable, granulat, eaux potable,....). Réalisations : Optimisation de la production entre 5 et 10 % par une réorganisation des services, des moyens humains et techniques. La mise en place de nouvelle procédure de production et d'entretien du matériel, et d'un mangement adapté aux personnels, remotivant les collaborateurs. La réorganisation des méthodes de production et de livraison. Mise en place d'une gestion financière des coûts, de contrôles de gestion, de la comptabilité analytique, avec le D.A.F et un contrôleur de gestion, des budgets annuels. Mise en place des gestions des stocks, des besoins en pièces détachés pour la maintenance et des investissements et des procédures pour la maintenance. Gestion du commercial. Amélioration de la qualité : Création et mise en place d'un service et d'une charte qualité. (Suivi et mise en oeuvre). Gestion du projet du nouveau pôle industrie: Etude, organisation, planning, gestion des travaux (bâtiments, G.C, stockages, démontages et implantations, montage des équipements.

De 2010 à 2011

• Chef d'agence / chef de carrière Société Minière et D'Agrégats de Guinée. Carrière de production de granulat et de sable. Responsabilités : 37 salariés + 2 équipes de 15 Gardiens (24/24, 365 jours/an), C.A de 12.000.000.000 FG (1,4 M€). Gestion de l'ensemble des services, de l'atelier Mécanique et des relations avec les autorités. Réalisations : Augmentation des parts de marché chez les grands comptes +10 % (B.T.P & Etat)/ + 20 % chez les revendeurs, les artisans et les entreprises du secteur de l'industrie du béton. Amélioration de la production par une amélioration de l'organisation et la motivation d personnel. (De 70 K/T à 110 K/T an). Gestion du service Minage : Calcul et vérification du plan de tir (topo, type de tir, quantités d'explosifs,..), forage.

Contrôle sur site, supervision de la sécurité pour les tirs dans le périmètre, procédure de tir pour l'abattage, augmentation de la production du primaire de 50 %, Réduction des coûts d'abattage de 15 à 20 %. Détermination des fronts de tailles (prévision sur 3 ans) avec calcul des quantités à abattre et des moyens. Mise en place de procédure sur la sécurité des biens et des personnes, plan de circulation, mise en place de badge. Baisse des absences, atteinte des objectifs, (Individuel et commun). Changement des mâchoires du primaire, et des cônes du secondaire, gestion du projet " hangar séchage pour le sable (1000M²)". Mise en place et utilisation d'un laboratoire.

De 2008 à 2010

• Responsable Technique et Commercial de PREFINOV.sas (Guyane Fr). Société spécialisée dans les matériaux pour la construction de logements en Guyane. Responsabilités & réalisations : Etude des dossiers techniques (Usine préfabriqué béton, (Presse Q5 QUADRA) bloc, béton-armé, terrain, méthode de fabrication, d'organisation. Formation sur les logiciels spécifique pour le calcul des entrevous ou hourdis, poutrelle. Etude technique et Proposition commerciale. Etude de marché et de faisabilité. Levée des réserves techniques. Calculs des coûts de production d'investissement, des méthodes de production, de pose, calcul. Création d'un petit logiciel d'exploitation commerciale et de gestion des coûts (transport, fabrication, délai de pose. Montage de dossier financier et d'un business plan.

De 1996 à 2008

• Chef de chantier, Conducteur de Travaux puis Responsable Technique et Commercial de PREF-ACO. Sarl (Guyane française). Société de préfabrication d'élément en B.A et de réalisation de Voirie Réseaux Divers, de terrassement, de génie civil, Espace Vert, dallage, pavage, petit génie civil, bâtiments. + De 20 salariés. Responsabilités & réalisations : Etude et réalisation de chantiers de terrassement, de génie civil, et de V.R.D, d'espace vert, d'éclairage public, C.F, Telecom. Gestion de l'unité de préfabrication d'élément en béton, création de moule en fer ou en bois, pour le B.T.P et le V.R.D. Gestion la centrale à béton (exploitation, entretien, planning, livraison...). Gestion de la partie administrative, commerciale, comptable et financière et R.H en collaboration avec le gérant. Quelques exemples de Chantiers Réalisés: Prison de Cayenne (100 M€) Réalisation des V.R.D et d e la Préfabrication béton en (sous-traitant de DUMEZ GTM Les V.RD et d'espace vert de trois groupe scolaire (plus de 10 M€ de budget) Larivot, Barbadine pour la mairie de Matoury et Soula II pour la mairie de MACOURIA. Pose de fibre optique pour EDF Cayenne, Eclairage Public de la voie rapide de Cayenne, réalisation de plus de 60 pylônes de 35 à 50 M de haut en tant que sous-traitant de NORELEC (Groupe EIFFAGE). Divers chantiers de pose de canalisation, d'éclairage public, de terrassement, de route, de Génie Civil et de bâtiment pour les collectivités, les mairies, Lotisseur, ou les particuliers.

Atouts et compétences

Production □□ □□Technique □□ □□Commercial (CA de + 10 M€)
- Organisation / Méthodologie. □ □ - Analyse et choix des solutions. □ □ - Réponses aux appels d'offres.
- Réalisation, suivi et contrôle.□□- Moyens à mette en oeuvre.□□- Etudes techniques & administratifs.
- Rapports d'activités et analyses.□□- Procédure& contrôle. □□□- Gestion d'équipe et de réseaux.
- Gestion des stocks et de l'entretien.□- Pack Office / Ketchup / Auto-CAD.□- Client B to B, collectivité, Particulie
H.Q.S.E□□□□□Administratif et financier □□R.H (+110 personnes)
- Contrôles des normes, Formation. □- Gestion de l'équipe, de la trésorerie. □- Besoin & Recrutement M.O.
- Détermination des besoins, création et □- Suivi de la comptabilité.□□□- Gestion des équipes et formations.□
suivi de projets.□□□□- Calcul et suivi des coûts.□□□- Planning, suivi des heures.
- Laboratoire : Béton, Terrassement.□- Réalisation et suivi des budgets.□□- Management Multiculturels.□
Juridique □□□□Logistique □□□□Services généraux
- Application du droit commercial, □- Calcul et vérification des charges □. □- Supervisions des achats.
du travail, Minier.□□□- Organisation & planning livraison.□- Entretien des bâtiments.
□□□□□□□□□- Gestion de base vie (50 personnes).
- Relation avec les ministères.
(Expert)