

Franck M. - Né le 29/12/1977
42100 Saint-etienne
13 ans d'expérience
Réf : 1310171803

Technico - commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

1998-1999 DTA Affaires Européennes et Internationales, IUT Saint Etienne (42)
1996-1998 DUT Techniques de Commercialisation, IUT Saint Etienne (42)
1996 Bac ES (Economique et Social), Lycée Saint-Michel (42)

Expériences professionnelles

08/2006 → 10/2013

Responsable commercial société PRO DIFFUSION (1 400 K€ CA) ■ Animation des ventes □ Définition et mise en place des objectifs □ Fidélisation, conseil, accompagnement de la clientèle □ Stimulation des ventes (promotions, vente flash ...) □ Analyse des ventes (fréquence d achats, panier moyen ...) □ Organisation de la surface de vente : merchandising, facing, linéaire ■ Marketing □ Création et développement d une enseigne O'zone - Création de supports commerciaux : emailing, campagne sms ■ Achats - Négociation avec les fournisseurs - Gestion des stocks ■ Contrôle de gestion - Reporting et tableau de bord - Suivi des relations avec les partenaires bancaires ■ Management - Recrutement, formation des collaborateurs. - Préparer et animer les réunions d'équipe.

01/2000 → 08/2006

Technico commercial société PRO DIFFUSION (négoce plomberie, sanitaire et chauffage) 42000 - Saint-Etienne □ Prospection et démarche commerciale auprès des artisans plombiers, installateurs. □ Accueil et conseil auprès des particuliers dans la salle d'exposition.

Langues

- Anglais : lu, écrit, parlé (TOEIC : 540) / Espagnol : lu, écrit, parlé / scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Informatiques : Maîtrise des outils informatiques (Word, Excel, Power point ...)
Divers : gestion commerciale et comptabilité, EBP, FMCP.
(Expert)

Centres d'intérêts

- Tennis (classement 15/2), Natation, Ski.