

François M. - Né le 23/07/1971
28480 Chassant
17 ans d'expérience
Réf : 1310291602

Ingenieur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

Expériences professionnelles

Avril à Août 2013 :

SOCIETE S2 Commercial téléphonie mobile • Commercialisation de solutions téléphonie mobile auprès d'artisans, commerçants et exploitants agricoles de la Sarthe, Orne, Eure et Loir. Janvier à Avril 2013 :
Académie d'Orléans-Tours - Collège Joachim du Bellay Assistant Pédagogique • Soutien et accompagnement pédagogique auprès d'élèves en difficulté

2010 à 2012 :

CROIX-ROUGE FRANCAISE - Délégation Territoriale du Loiret Délégué de l'Antenne de Montargis (bénévole) • Pilotage des différents dispositifs (domiciliation, samu social, restaurant social, vesti boutique , alphabétisation) en respect des règles de bonnes pratiques dictées par les instances nationales et départementales • Recrutement, Management et motivation des bénévoles (70) • Mise en place d'outils de suivi (samu social, vesti'boutique) • Organisation et animation de modules de formation (action sociale et secourisme)

2004 à 2010:

SOCIETE DE RADIOTELECOMMUNICATIONS DU CENTRE Ingénieur commercial géolocalisation, radiocommunication • Définition et mise en oeuvre de la stratégie commerciale avec objectif de développer l'activité auprès d'entreprises, de grands comptes et d'administrations publiques de la région Centre et Ile de France • Création de supports commerciaux et marketing (présentation produits, fiches techniques,) • Animation de l'équipe technique • Mise en place d'outils de suivi, et de reporting tant commerciaux que techniques • Le C.A. réalisé représente 25% du CA global de l'entreprise • Gestion d'un portefeuille client composé de Grands Comptes, entreprises, et administrations publiques (Center Parcs 41, Mairies d'Orléans, Puteaux, Cergy,...) Manager de l'équipe commerciale du département téléphonie • Recrutement, Management et motivation de l'équipe commerciale • Organisation et structuration de l'équipe, des secteurs, des process • Pilotage de l'activité en respect des orientations stratégiques dictées par le groupe SFR, et par la direction • Gestion de portefeuille Grands Comptes (Crédit Agricole, • Le C.A. réalisé représente 50% du CA global de l'entreprise

2001 à 2004 :

TELEPHONIE FRANCAISE DU CENTRE: Ingénieur commercial téléphonie mobile, autocom • Définition et mise en oeuvre de la stratégie commerciale avec objectif de développer l'activité téléphonie mobile • Création de supports commerciaux et marketing (présentation produits, fiches techniques,) • Organisation et structuration de l'équipe, des secteurs, des process. • Gestion d'un portefeuille d'entreprises et de grands comptes.

1996 à 2001

ESPACE SFR, 5/5 COMMUNICATION : Responsable d'agences certifiées qualité • Pilotage de l'activité en respect du respect du cahier des charges du groupe SFR • Gestion des points de vente (administratif, sav, stocks) • Animation des équipes commerciales des points de vente • Gestion d'un portefeuille de clients B to B • Vente en B to C en boutique 1995 LA MONDIALE : Attaché commercial • Commercialisation de produits de

prévoyance, assurance vie, auprès d'artisans et commerçants et professions libérales (Eure & Loir). 1993 à 1994 STUDIO DE ROYER, EDITIONS EDIEL : Attaché commercial • Commercialisation d'espaces publicitaires pour l'Annuaire des Maires d'Eure et Loir 1991 à 1992 TRANSPORTS D'EURE et LOIR : Assistant marketing • Commercialisation de contrats de partenariat dans le cadre de l'organisation d'une épreuve cycliste (Tour d'Eure & Loir-La Transbeauce), et direction de la caravane publicitaire.

Langues

- Anglais : niveau scolaire + Allemand : notions parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

MANAGEMENT

- Formation Leadership et Management
- Ecole de vente interne du groupe SFR

INFORMATIQUE

- Bonne maitrise du Pack Office (word, excel, powerpoint, publisher)
- Création de sites internet

SECOURISME

- Initiation aux premiers secours et à la défibrillation automatisée externe
- Premiers Secours Civique de niveau 1
- Initiation à la réduction des risques
- Sensibilisation au soutien psychologique (Expert)

Permis

B