

David R. - Né en 1973

--

5 à 10 ans d'expérience

Réf : 1311121153



## Charge d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

2012 Prévention des risques et responsabilité de l'encadrement

2011 Maître d'Apprentissage Confirmé

2011 Membre du CHSCT

2008 Encadrement technique de retrait et de confinement de l'amiante friable

1993 BTS Comptabilité (N)

1991 Bac Professionnel Comptabilité (MB)

### Expériences professionnelles

---

#### 2004 à 2013

VALLEE SAS Tous lots du second oeuvre bâtiment 450 personnes Grenailage et mise en peinture 14 personnes PSI 1994 - 2002 Travaux de peinture sur bateaux neufs ou en réparation 100 personnes VALLEE PSI ACHATS / GESTION Harmonisation - Supervision - Rationalisation Responsable d'équipes de production. CA annuel a réaliser de 1,35 m€ Organisation de chantiers multi-lots (plâtrerie, faux-plafond, revêtements de sol souples et scellés, système douche, cloisons modulaires, peinture) Maîtrise des normes et des produits

#### 2003

PIN'SERVICES Grenailage et mise en peinture 14 personnes Responsable d'un atelier de grenailage et peinture Utilisation quotidienne des peintures industrielles et des préconisations

#### 1994 - 2002

PSI Travaux de peinture sur bateaux neufs ou en réparation 100 personnes Responsable achats puis responsable d'équipes de production sur des sites sensibles et exigeants (travaux dans le nucléaire) Encadrement jusqu'à 20 personnes

### Atouts et compétences

---

Prendre contact, sélectionner des sous-traitants suivant des critères qualitatifs et quantitatifs.

Vérifier la rentabilité de chaque affaire Vérifier les besoins en matériaux, les optimiser et négocier leur coût d'achat en dessous des prévisions du bureau d'étude

Vérifier les besoins en matériaux, les optimiser et négocier leur coût d'achat en dessous des prévisions du bureau d'étude et justifier les écarts.

Harmoniser les achats et les sorties (imputation des consommations par client interne/chantier afin de vérifier la rentabilité de chaque entité/chantier).

Réduire le volume des consommables (réduction de 10 % des dépenses malgré une augmentation du C.A. de 20 % dès la première année. Maintien de ces bénéfices les années suivantes).

Superviser l'entretien préventif et curatif du matériel de la Société en tenant compte de la planification des besoins

Informatique :

Excel, World, Outlook, Windows, Power point, paint, etc.

## Permis

---

Permis de conduire