

**Paul D.** - Né en 1975  
**24520 Mouleydier**  
**7 ans d'expérience**  
**Réf : 1311141043**

## Chargé d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Aquitaine, dans le Bâtiment.

### Formations

---

2002 - aujourd'hui : Formation continue au sein de l'entreprise concernant :  
Les circuits vapeurs et condensât (Armstrong Belgique)  
?Technique des chaudières, des climatiseurs et du matériel industriel

1998 : Maîtrise en génie des processus industriels

1997 : Diplôme National en Technologique Spécialisée en Gestion des Systèmes Energétiques (licence)

1996 : B.T.S. Equipement technique et Energie option Froid Industriel et Climatisation.

1994 : Baccalauréat technique en électrotechnique (F3)

### Expériences professionnelles

---

#### **Septembre 2011 – à aujourd'hui**

ICE - Installateur Chauffage - Climatisation - Ventilation - Plomberie Chargé d'affaires sénior BUREAU D'ETUDE  
Études des différentes solutions techniques dans le domaine du tertiaire et industriels (chauffage, climatisation, désenfumage) allant de 100kE à 2,5ME. Améliorations des installations existantes. GESTION DE PROJETS ET DES CHANTIERS Négociation des projets en développement et des chantiers (jusqu'à 2,5 ME) Vente des projets Coordination entre les différents intervenants Gestion des équipes travaux (Sous-traitant, Conducteurs de Travaux, Compagnons) de 2 à plus de 30 personnes Achat du matériel Chantiers référents de 200 000 à 2 millions d'euros dans le tertiaire et l'hospitalier COMMUNICATION Présentation des différentes solutions Coordination des équipes sous-traitantes Réunions de chantiers et de coordinations entre chaque corps d'état GESTION INTERNE Négociation avec les différents fournisseurs Contrôle financier sur les projets Gestion des sous-traitants

#### **Février 2008 – Septembre 2009**

Société GDF-SUEZ - Maintenance des installations énergétiques - Travaux CVC Responsable travaux BUREAU D'ETUDE Etudes des différentes solutions techniques dans le domaine du tertiaire et industriels (chauffage, climatisation, productions d'eau chaude solaire collectives) allant de 10kE à 1ME. Améliorations des installations existantes. GESTION DE PROJETS ET DES CHANTIERS Négociation des projets en développement et des chantiers (jusqu'à 1 ME) Vente des projets Coordination entre les différents intervenants Gestion des équipes travaux (Sous-traitant, Conducteurs de Travaux, Compagnons) de 2 à plus de 50 personnes Achat du matériel Chantiers référents de 200 000 à 1 millions d'euros dans le tertiaire et l'hospitalier COMMUNICATION Présentation des différentes solutions Coordination des équipes sous traitantes Réunions de chantiers et de coordinations entre chaque corps d'état GESTION INTERNE Négociation avec les différents fournisseurs Contrôle financier sur les projets Gestion des sous traitant

#### **Mars. 2007 – Février 2008**

Société Forclim (Eiffage) - Installateur Chauffage - Climatisation - Ventilation - Plomberie Chargé d'affaires BUREAU D'ETUDE Etudes des différentes solutions techniques dans le domaine du tertiaire et industriels

(chauffage, climatisation, plomberie sanitaire, processus utilisant la vapeur par exemple) allant de 10k€ à 3ME  
GESTION DE PROJETS ET DES CHANTIERS Négociation des projets en développement et des chantiers  
(jusqu'à 1,5 ME) Vente des projets Coordination entre les différents intervenants Gestion des équipes travaux  
(Sous-traitant, Conducteurs de Travaux, Compagnons) de 10 à plus de 50 personnes Achat du matériel  
Chantiers référents de 350 000 à 1,7 millions d'euros dans le tertiaire et l'hospitalier COMMUNICATION  
Présentation des différentes solutions Coordination du bureau d'étude interne et des équipes intervenant sur site  
Réunions de chantiers et de coordinations entre chaque corps d'état GESTION INTERNE Négociation avec les  
différents fournisseurs Contrôle financier sur les projets Gestion des sous traitant

#### **Oct. 2005 – Mars 2007**

Société COUDRE Marcel - Installateur Chauffage - Climatisation - Ventilation - Plomberie Chargé d'affaires  
BUREAU D'ETUDE Etudes des différentes solutions techniques dans le domaine du tertiaire et industriels  
(chauffage, climatisation, plomberie sanitaire, processus utilisant la vapeur par exemple) allant de 10k€ à 3ME  
GESTION DE PROJETS ET DES CHANTIERS Négociation des projets en développement et des chantiers  
(jusqu'à 1,5 ME) Vente des projets Coordination entre les différents intervenants Gestion des équipes travaux  
(Sous-traitant, Conducteurs de Travaux, Compagnons) de 10 à plus de 50 personnes Achat du matériel  
Chantiers référents de 150 000 à 3,2 millions d'euros dans le tertiaire et l'hospitalier COMMUNICATION  
Présentation des différentes solutions Coordination du bureau d'étude interne et des équipes intervenant sur site  
GESTION INTERNE Négociation avec les différents fournisseurs Contrôle financier sur les projets

#### **Oct. 2001 – Sept. 2005**

COBATRI - grossiste en chauffage, climatisation, industrie, sanitaire et électricité. Bureau d'études, commercial  
sédentaire. Appui technique. BUREAU D'ETUDE Etudes thermiques dans les domaines de l'habitat, du tertiaire  
et de l'industrie (chauffage, climatisation, processus utilisant la vapeur par exemple) Etudes d'installation  
électriques GESTION DE COMPTES Suivi des relations avec la clientèle en collaboration avec le représentant  
GESTION DE PROJETS Négociation des projets en développement Vente des projets GESTION INTERNE  
Négociation avec les différents fournisseurs Contrôle de la marge sur les projets

### **Atouts et compétences**

---

Informatique :

Word

Outlook

Excel

PowerPoint

Bâtigest

AUTO CAD 2009

Internet

ClimaWin (Notions) (Expert)