

Paul D. - Né en 1975
24520 Mouleydier
7 ans d'expérience
Réf : 1311141043

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Aquitaine, dans le Bâtiment.

Formations

2002 - aujourd'hui : Formation continue au sein de l'entreprise concernant :

Les circuits vapeurs et condensât (Armstrong Belgique)

Technique des chaudières, des climatiseurs et du matériel industriel

1998 : Maîtrise en génie des processus industriels

1997 : Diplôme National en Technologique Spécialisée en Gestion des Systèmes Energétiques (licence)

1996 : B.T.S. Equipement technique et Energie option Froid Industriel et Climatisation.

1994 : Baccalauréat technique en électrotechnique (F3)

Expériences professionnelles

Septembre 2011 – à aujourd'hui

ICE - Installateur Chauffage - Climatisation - Ventilation - Plomberie Chargé d'affaires sénior BUREAU D'ETUDE
Études des différentes solutions techniques dans le domaine du tertiaire et industriels (chauffage, climatisation, désenfumage) allant de 100k€ à 2,5ME. Améliorations des installations existantes. GESTION DE PROJETS ET DES CHANTIERS Négociation des projets en développement et des chantiers (jusqu'à 2,5 ME) Vente des projets Coordination entre les différents intervenants Gestion des équipes travaux (Sous-traitant, Conducteurs de Travaux, Compagnons) de 2 à plus de 30 personnes Achat du matériel Chantiers référents de 200 000 à 2 millions d'euros dans le tertiaire et l'hospitalier COMMUNICATION Présentation des différentes solutions Coordination des équipes sous-traitantes Réunions de chantiers et de coordinations entre chaque corps d'état GESTION INTERNE Négociation avec les différents fournisseurs Contrôle financier sur les projets Gestion des sous-traitants

Février 2008 – Septembre 2009

Société GDF-SUEZ - Maintenance des installations énergétiques - Travaux CVC Responsable travaux BUREAU D'ETUDE Etudes des différentes solutions techniques dans le domaine du tertiaire et industriels (chauffage, climatisation, productions d'eau chaude solaire collectives) allant de 10k€ à 1ME. Améliorations des installations existantes. GESTION DE PROJETS ET DES CHANTIERS Négociation des projets en développement et des chantiers (jusqu'à 1 ME) Vente des projets Coordination entre les différents intervenants Gestion des équipes travaux (Sous-traitant, Conducteurs de Travaux, Compagnons) de 2 à plus de 50 personnes Achat du matériel Chantiers référents de 200 000 à 1 millions d'euros dans le tertiaire et l'hospitalier COMMUNICATION Présentation des différentes solutions Coordination des équipes sous traitantes Réunions de chantiers et de coordinations entre chaque corps d'état GESTION INTERNE Négociation avec les différents fournisseurs Contrôle financier sur les projets Gestion des sous traitant

Mars. 2007 – Février 2008

Société Forclim (Eiffage) - Installateur Chauffage - Climatisation - Ventilation - Plomberie Chargé d'affaires BUREAU D'ETUDE Etudes des différentes solutions techniques dans le domaine du tertiaire et industriels

(chauffage, climatisation, plomberie sanitaire, processus utilisant la vapeur par exemple) allant de 10k€ à 3ME
GESTION DE PROJETS ET DES CHANTIERS Négociation des projets en développement et des chantiers
(jusqu'à 1,5 ME) Vente des projets Coordination entre les différents intervenants Gestion des équipes travaux
(Sous-traitant, Conducteurs de Travaux, Compagnons) de 10 à plus de 50 personnes Achat du matériel
Chantiers référents de 350 000 à 1,7 millions d'euros dans le tertiaire et l'hospitalier COMMUNICATION
Présentation des différentes solutions Coordination du bureau d'étude interne et des équipes intervenant sur site
Réunions de chantiers et de coordinations entre chaque corps d'état GESTION INTERNE Négociation avec les
différents fournisseurs Contrôle financier sur les projets Gestion des sous traitant

Oct. 2005 – Mars 2007

Société COUDRE Marcel - Installateur Chauffage - Climatisation - Ventilation - Plomberie Chargé d'affaires
BUREAU D'ETUDE Etudes des différentes solutions techniques dans le domaine du tertiaire et industriels
(chauffage, climatisation, plomberie sanitaire, processus utilisant la vapeur par exemple) allant de 10k€ à 3ME
GESTION DE PROJETS ET DES CHANTIERS Négociation des projets en développement et des chantiers
(jusqu'à 1,5 ME) Vente des projets Coordination entre les différents intervenants Gestion des équipes travaux
(Sous-traitant, Conducteurs de Travaux, Compagnons) de 10 à plus de 50 personnes Achat du matériel
Chantiers référents de 150 000 à 3,2 millions d'euros dans le tertiaire et l'hospitalier COMMUNICATION
Présentation des différentes solutions Coordination du bureau d'étude interne et des équipes intervenant sur site
GESTION INTERNE Négociation avec les différents fournisseurs Contrôle financier sur les projets

Oct. 2001 – Sept. 2005

COBATRI - grossiste en chauffage, climatisation, industrie, sanitaire et électricité. Bureau d'études, commercial
sédentaire. Appui technique. BUREAU D'ETUDE Etudes thermiques dans les domaines de l'habitat, du tertiaire
et de l'industrie (chauffage, climatisation, processus utilisant la vapeur par exemple) Etudes d'installation
électriques GESTION DE COMPTES Suivi des relations avec la clientèle en collaboration avec le représentant
GESTION DE PROJETS Négociation des projets en développement Vente des projets GESTION INTERNE
Négociation avec les différents fournisseurs Contrôle de la marge sur les projets

Atouts et compétences

Informatique :

Word

Outlook

Excel

PowerPoint

Bâtigest

AUTO CAD 2009

Internet

ClimaWin (Notions) (Expert)