

Christophe S. - Né le 02/04/1980
34600 Bédarieux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1311190945

Metreur - charge d'affaires

Objectifs

- Mettre à votre service mon sens des responsabilités, mon organisation et mon savoir faire.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Languedoc Roussillon, dans le Bâtiment.

Formations

Octobre 2001 : Technique de base du métré de peinture (I.F.I.D.E.C à Pantin)

Juin 2000 : Bac Pro Etude Organisation et Gestion de Chantiers (E.B.T.P à Vincennes)

Juin 1998 : BEP Constructions (E.B.T.P à Vincennes)

Expériences professionnelles

Février 2012 à ce jour

VERANDALUX (menuiseries PVC et Aluminium) Poste occupé VRP: Conseiller clientèle Animateur de stand Estimation des travaux à réaliser Suivie et relance clientèle Secteurs d'activités : Pose de vérandas, de menuiseries PVC et Aluminium, de portail et clôtures et de stores Les galeries marchandes, les marchés, ainsi que les salons et foires d'expositions Clientèle de particuliers

Avril 2011 à Février 2012

Missions d' intérim

Juin 2010 à Mars 2011

PLANETE HABITAT (rénovation de l'habitat) Poste occupé VRP : Démarchage et prospection en porte à porte clientèle Diagnostic des travaux à réaliser Relevés métriques sur place Etablissement des devis et relance auprès de la clientèle Signature des commandes de travaux Secteurs d'activités : Ravalement de façades tous supports Isolation de combles

Mars 2008 à Mai 2010

CoTE FACE (rénovation de façades) Poste occupé Métreur - Chargé d' Affaires : Développer le service copropriété Diagnostic des travaux à réaliser Relevés métriques sur place Etablissement des devis et relances Signatures des commandes de travaux Suivi technique, administratif et financier des chantiers jusqu'à la facturation Négociations avec les sous traitants

Juillet 2007 à Novembre 2007

ASSELIN (finition du bâtiment) Poste occupé Métreur - Chargé d' Affaires : Diagnostic des travaux à réaliser Relevés métriques sur place Etablissement des devis et relances Suivi de marchés d'entretien sur bordereaux

Atouts et compétences

Prise en charge d'un portefeuille client existant et développement.

Participation active au développement de la clientèle.

Diagnostiquer les travaux à réaliser, relevés métrique, estimation et établissement du devis.

Conseiller la clientèle suivant ses besoins, son budget et ses attentes.

Assurer les Rendez vous clients et les différents intervenants du projet.

Suivie et relance de la clientèle, signature des commandes de travaux.

Suivie administratif, financier, optimisation et rentabilité des chantiers jusqu'à la facturation. (Expert)

Centres d'intérêts

- Piscine, vélo, marche, pêche.