

Emmanuel L. - Né en 1969
78940 La Queue-lez-yvelines
11 ans d'expérience
Réf : 1311201017

Technico-commercial en genie climatique

Objectifs

- CDI, Proposer des solutions techniques et des équipements pour améliorer le confort et faire réaliser des économies à des particuliers

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, à tout le département Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

Diplôme d'ingénieur chimiste (1994)

Expériences professionnelles

2011 au 28 Juillet 2015

Gérant d'une SARL Génie Climatique, Domotique radio >4 ans

De 2005 à 2011

Ingénieur d'affaire Traitement des eaux 6 ans : Au sein de la société BKG, chef de marché des collectivités et professionnel du génie climatique en région parisienne à travers les appels d'offre ou portefeuille existant. (300k€)

De 1999 à 2005

Chef de projet Traitement de surface et des eaux 6 ans : Au sein de la société Henkel, chef de Projets-Produits, dans les domaines du traitement de surface et du traitement des rejets et eaux pour l'ensemble des usines terminales du groupe PSA. (CA : 10 M€).

De 1996 à 1999

Ingénieur Technico-commercial Traitement de surface et des eaux 3 ans : Au sein de la société Henkel, Ingénieur technico-commercial, dans les domaines du traitement de surface et du traitement des rejets eaux pour les usines mécaniques de PSA et Renault VI. (CA : 5 M€).

Langues

- Anglais : Professionnel parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

QualiPac (2011), Qualisol (2012), et Connaissances en génie climatique acquises au COSTIC (GC10 (2010) et GC12 (2011)), Attestation d'aptitude à la manipulation des fluides frigorigènes (Cat. I)(2012), (Expert)

Centres d'intérêts

- Taekwondo, Volley Ball, monuments historiques