

**François G.** - Né en 1985

--

**1 à 3 ans d'expérience**

**Réf : 1311221039**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### Formations

---

BAC STI - Lycée Henri Loritz

Octobre 2004 - Juillet 2005

BTS EEC - Lycée Emmanuel Héré

Septembre 2007 - Juin 2009

### Expériences professionnelles

---

**Janvier 2013, Mars 2013**

Technicien SAV TPI - AIX EN PROVENCE, France - CDI

**Mars 2011, Décembre 2012**

Assistant commercial / Commercial AAI - AIX EN PROVENCE, France - CDI

**Février 2009, Février 2011**

Technicien de projet / Assistant commercial RODIO J - VANDOEUVRE, France - CDI

**Mars 2008, Avril 2008**

Métreur GFE - SAULXURES, France - Stage

**Septembre 2006, Février 2007**

Manutentionnaire Livreur LORMAT - VANDOEUVRE, France - Intérim

### Atouts et compétences

---

Commerce

Prospection, prise de rendez-vous avec cabinets d'architectes, bureaux d'études, entreprises de bâtiment ou donneurs d'ordres

Analyse, réponse aux appels d'offres, relance et négociation commerciale en protection incendie

Métré, chiffrage et élaboration des devis en protection incendie

Connaissance des règles APSAD R1, NF EN 12845, NFPA et FM

Gestion de chantier

Planification de travaux, mise en place des moyens et méthodes à mettre en oeuvre

Analyse des choix techniques et définition des équipements et matériaux en fonction des contraintes de la réglementation

Suivi de travaux, participation de la réunion de synthèse en passant par les réunions de chantier jusqu'à réception

Supervision et contrôle l'exécution des études et des plans  
(Expert)

### Permis

---

Permis de conduire

## Centres d'intérêts

---

- Sport  
Basket  
Entraîneur basket  
Tennis  
Golf