

**Rachid B.** - Né le 05/11/1985

--

**7 ans d'expérience**

**Réf : 1401231119**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2007 - 2010 Ecole supérieure de commerce de Montpellier, Bac + 5 visé, Grade Master 2  
spécialisation Négociation/Vente.

2004 - 2007 Diplôme de l'école de gestion et de commerce méditerranéen by Euromed campus  
Bastia, Diplôme Bac +3 visé Licence.

2004 Baccalauréat Economique et Social au lycée Giocante de Casabianca à Bastia

### Expériences professionnelles

---

#### **Septembre 2013 - aujourd'hui**

SARL TMT Construction maisons individuelles et métalliques Etude préalable du projet Consultation entreprises  
Estion planning, tableau de bord Contrôle des travaux Reception des travaux Gestion des situations  
conflictuelles

#### **Juin 2011 - janvier 2012**

NATIXIS Financement (banque) Assurer le recouvrement amiable des dossiers de crédit (apporter des  
solutionsdurables) Gestion et développement du fichier clients Suivi et gestion d'un portefeuille clients Négocier  
les meilleures solutions pour les clients Fidéliser de la clientèle

#### **Mai 2010 - mai 2011**

PROJECO Chargé d'affaires (Courtier en énergie renouvelable) CDI Gestion et développement du fichier clients  
Développement commercial local et national (particuliers et professionnels, exploitants agricoles, investisseurs,  
mairies...) Suivi du processus de vente (relance clients, devis....bon de commande) Préparation et mise en  
place de salons, foires Borgo (Corse)

#### **2009**

V1 Groupe Responsable Commercial (Support de communication) Gestion et développement du fichier clients  
grands compte national Développement commercial local (collectivités locales, mairies...grand compte, services  
marketing et CE) Suivi du processus de vente (relances clients, devis....bon de commande...) Actions de  
marketing direct, Web marketing, relations clients Montpellier

#### **2007**

AGF Finance Assistant conseiller financier Réalisation d'opérations de communication : Organisation en amont  
et en aval de toutes les conférences, mise en oeuvre d'une base de données prospects et clients, appels et  
relances téléphoniques, recherche de salles, prise de rendez vous téléphonique. Vente, négociation de contrat  
client. Participation aux réunions de la direction, des inspecteurs des ventes et conseillers pour les réalisations  
des objectifs. Bastia (Corse) Natural Tech Assistant directeur (BTP) 2006 Diagnostic Financier : compte de  
résultat, capacité d'autofinancement, bilan fonctionnel. Etude de la concurrence : comparaison des produits,  
tarifications, promotions, communication, agencement et rangement des rayons et aménagement intérieur. 2  
mois, Bastia, Corse

### Langues

---

- Anglais : Courant/ Arabe : Courant/ Espagnol : Niveau Intermédiaire parlé: scolaire / écrit: notions

## **Permis**

---

Permis B + véhicule

## **Centres d'intérêts**

---

- Pratique du Football en club au niveau semi professionnel Etoile Filante Bastiaise CFA