

Nader Z. - Né
94310 Orly
9 ans d'expérience
Réf : 1403200552

Responsable commercial

Objectifs

- RESPONSABLE COMMERCIAL

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1999-2004 Université Paris XII
- Licence management et commerce (équivalent au Master 1)
1998 Lycée Guillaume Apollinaire (Thiais)
- Bac ES

Expériences professionnelles

2010 - Aujourd'hui

TRIOMAT (négoce en matériaux indépendant) Adjoint de direction - Management d'une équipe de 19 personnes
- Gestion de l'agence en relation directe avec le gérant - Gestion des achats - Gestion du parc matériel

2007-2010

TRIOMAT (négoce en matériaux indépendant) Attaché commercial - Augmentation du CA agence de 37% dès la première année. - Gestion d'un portefeuille client fructifié à 2.5M€ - Développement des majors du bâtiment.

2006-2007

CIRCULAR PRO-VENTE Chef de secteur (mission Danone U.F) - Développement des ventes sur le circuit GMS
- Augmentation des DN et DV de 10 à 25% sur le secteur - Ré-implantation du rayon UF de magasins via plans merchandising nationaux et régionaux.

2005

ORANGE PROMOTIONS Promoteur des ventes - Animation de points de ventes GMS - Augmentation des PDO et PDM - Mise en place de PLV / ILV - Veille concurrentielle.

2004

AjilonSales & Marketing Animation des ventes (mission Orange) - Animation de points de vente GMS et GSS - Remontée d'infos concurrence via RHA - Mise en place de PLV / ILV

Centres d'intérêts

- Football, lecture, nouvelles technologies, informatique.