

Raymond S. - Né en 1965
68530 Buhl
5 ans d'expérience
Réf : 1403270759

Technico-commercial bâtiment

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Alsace, dans les Services Commerciaux.

Formations

1982 BEP COMPTABILITE
Réglementation éco bâtiment - Bâtiments basse consommation
Réglementations dans le domaine du chauffage
Normes dont l'accès des personnes à mobilité réduite (Salles de bains)
Autodidacte
Formations produits organisées par les fabricants

Expériences professionnelles

1 novembre 2013 - 28 février 2014

ETS CLIM-WITT A WITTENHEIM (Entreprise de 8 personnes) - Vente et conseils aux particuliers en énergies renouvelables, pompe à chaleur air-air, air-eau, thermodynamique, et eau-eau - Suivi de chantier pour une clientèle de particuliers (de la vente à la réception) - Organisation de planning de plusieurs équipes de pose (8 personnes) - Gestion et négociation des achats auprès des fournisseurs

2 septembre 2013 - 23 septembre 2013

ETS SCHMERBER MULHOUSE - COMMERCIAL - Ventes aux professionnels

1 octobre 2008 - 28 novembre 2012

COMMERCIAL - HSF COLMAR (Groupe de 400 personnes) - Vente et conseils - aux particuliers - en chauffage, énergies renouvelables, sanitaire, climatisation et VMC - Vente clé en main salle de bain pour personnes à mobilité réduite

1 janvier 1999 - 31 août 2008

TRAVAILLEUR NON SALARIE GERANT DE LA SARL KIT CHAUFF'ALSACE - BUHL - Vente et conseils - aux particuliers - en chauffage, énergies renouvelables, sanitaire et VMC - Assistance technique sur chantier

1 septembre 1997 - 30 décembre 1998

ETS CTC WITTENHEIM (Entreprise de 15 personnes) FABRICANT SUEDOIS DE CHAUDIERE - Attaché technico-commercial Secteur VOSGES et HAUT RHIN - Clients professionnels 6 décembre 1993 - 31 août 1997 : ETS A. WEISS SARL à SOULTZ (Entreprise de 17 personnes) - Vente et conseils aux particuliers en chauffage, énergies renouvelables, sanitaire, climatisation et VMC - Suivi de chantier pour une clientèle de particuliers (de la vente à la réception) - Organisation de planning de plusieurs équipes de pose (15 personnes) - Gestion et négociation des achats auprès des fournisseurs 24 février 1992 - 2 décembre 1993 : SME à 88 GOLBEY - GROUPE EPAC (Groupe de 200 personnes) - Attaché technico-commercial - Responsable développement de secteur grossiste et fabricant en matériel de chauffage et sanitaire (clientèle professionnelle) 2 novembre 1987- 14 février 1992 : ETS WEBER ET HECKY - ILLZACH (Entreprise de 50 personnes) - Clients professionnels (matériaux de chauffage et sanitaire) - Adjoint chef du magasin - Vendeur comptoir et gestion de stock 20 juin 1983 - 30 octobre 1987 : ETS SANITAIRE ET CHAUFFAGE THANNOIS - THANN (Entreprise de 25 personnes) - Chauffeur - livreur et magasinier (chauffage - sanitaire) 1 février 1984 - 31 janvier 1985 :
Période de service national

Langues

- Anglais Niveau scolaire + Allemand Niveau scolaire + Alsacien (dialecte) Maîtrisé et parlé couramment parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Word, Excel Bonnes connaissances
Internet Bonnes connaissances (Expert)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Sports automobiles
Ski
Randonnée pédestre