

Dino C. - Né en 1984
08000 Charleville-mézières
35 ans d'expérience
Réf : 1405151541

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Champagne Ardennes, dans le Bâtiment.

Formations

Diplômes : DFEO - CAP Menuiserie

Expériences professionnelles

02 / 2014

TECHNICO COMMERCIAL - 18 Départements REGION EST JYDE AGENCEMENT Fabricant produits Métallique espace de vente Destinée aux Négoces Matériaux, Bricolage,

2008-2013

TECHNICO- COMMERCIAL - 9 Départements Est + Luxembourg Technique Béton Fabricant produits bâtiment Secteur d'activité : Gros & Second -OEuvre Réalisations : LGV EST - TRAM de Reims -Site Andra Résultats : parts de marché Croissance + 6% /an

2002-2007

TECHNICO -COMMERCIAL - 3 Départements Région Est Top Services (08) Secteur d'activité : Gros & Second-OEuvre, Sanitaire, Isolation, Agencement intérieur, extérieur Réalisation : OPAC 08000 : 130 LOGEMENTS Résultats : Croissance +11%

1997-2002

CHEF D'ENTREPRISE MENUISERIE -AGENCEUR production-installation PVC -bois -alu Secteur d'activité : B to B , C, sous traitants Professionnels management : 5 compagnons Réalisation : Maison Ardennaise 08 : 47 Pavillons Résultats : C.A : 0,3M€ /an

1978/1996

1986-1996 TECHNICO-COMMERCIAL - Région Est LEPAGE : (08) Négoce Matériaux Second-OEuvre Secteur d'activité : Second-OEuvre Menuiserie générale réalisation : conquête client : Sté Fabrimeuble 51, Sté Thouraud 51 Résultats : C.A. 1,5 M€ Augmentation 12% Ouverture de comptes (+ 30%) 1978-1985 RESPONSABLE Commercial : Auto VN /VO/ VU FIAT (08) : iveco /lancia/ alpha Secteur d'activité : Automobile conquête terrain agents , garages Ventes aux Particuliers, Marchands, Professionnels Résultats : progression VN +12% , VO +10%, VU+17%

Atouts et compétences

Commercial B2B

-conquête terrain, développement C.A. + marge, prescription animation gestion du portefeuille clients ,
-Promotion gamme de produits auprès clients, prescripteurs, utilisateurs finaux, négociés,

Technique

-Connaissance des circuits de décision et de distribution, techniques produits ,
démarrage de chantiers, suivi,

très bonne connaissance technique en installation, et conseils

Management et animation

- Animation de réseaux de prescription commercialisation, négoce, prescripteurs,
- Formation technique des forces de vente distributeurs

Gestion

- Centre de profit, 5 personnes

Communication

- Interface clients / entreprise
- Médiateur selon sinistralité d'ordre technique, financier, logistique livraisons

Pack office: Word, excel (Expert)

Centres d'intérêts

- Sport automobile
- Passionner de détection