

**Olivier R.** - Né en 1974  
**13009 Marseille**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1405161236**

## **Negociant de materiaux / commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

Mars à mai 2000 : Formation Mobilité Européenne Erasmus en Italie

Avril à novembre 1996 : Formation AFPA : diplôme de Vendeur Délégué Commercial

Mars 1994 - Mars 1996 : Service militaire de 2 ans à Montpellier

1991 : Obtention du Baccalauréat Techniques Quantitatives de Gestion

### **Expériences professionnelles**

---

#### **Aout 2011 à aujourd'hui**

Groupe CEDEO Spécialiste sanitaire CDI 1er Responsable Salle Exposition nouveau concept

#### **Février 2006 – juillet 2011**

FORUM POINT P Négociant en matériaux de construction, Marseille (CDI) Conseiller de vente spécialiste carrelage et sanitaire Clientèle : professionnels, particuliers et architectes

#### **Mars 2003 – Janv 2006**

PORCELANOSA, Aubagne (CDI) Conseiller de vente spécialiste carrelage et sanitaire e Clientèle : particuliers

#### **Fev 2002 – Oct 2002**

GROW France, PACA et Languedoc Roussillon (CDD) Chargé de mission pour l'emballage bois Animateur  
GMS multi produits

#### **Fev 2001 – Oct 2001**

MONEO, Région Languedoc Roussillon (CDD) Assistant commercial système de paiement. Juillet 2000 - Dec 2000 LE NOTRE plats cuisinés, Région Grand Sud (CDD) Responsable animations commerciales Avr 1996 - Nov 1999 POMONA Fruits et légumes, Montpellier (CDI) Commercial approvisionnement clients R.H.F  
Organisation et mise en place d'un réseau de partenaires BtoB

### **Atouts et compétences**

---

- ☐ Manager une équipe spécialisée de conseillers de vente
- ☐ Mise en place animations commerciales et soirées de fidélisation commerciale
- ☐ Gestion et développement d'un portefeuille clients, professionnels, prescripteurs et particuliers
- ☐ Maîtrise du circuit de vente : découverte, analyse, proposition, signature, suivi (Expert)