

Philippe M. - Né en 1963
74350 Cruseilles
20 ans d'expérience
Réf : 1405231546

Responsable de secteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

1981/1982 : BEP informatique Seynod 74
1982/1983 : BT Programmeur sur IBM

Expériences professionnelles

Depuis 1995

Anancy Matériaux-Groupe Promater-Meythet 74 Négoce matériaux (depuis 2006 enseigne Réseau Pro) 2004 / 2013 : Attaché technico-commercial spécialiste gros oeuvre CA : 2 M€ Principales réalisations : Gestion et développement d'un portefeuille de clientèle et d'un chiffre d'affaire. Négociation de marchés et de tarifs avec mes clients et les fournisseurs. Suivi des clients maçons, chapistes et façadiers. Etude des devis. Conseils techniques sur les chantiers.

1995 / 2004 : Responsable comptoir

Principales réalisations : Vente et conseil aux particuliers et aux professionnels. Mise en place et application d'un planning transport. En charge de l'enregistrement des commandes clients et de leur livraison. Responsable de coordination entre service magasinier et chauffeur.

1993 / 1995

Savoie matériaux-Meythet 74 Négoce matériaux Vendeur interne Principales réalisations : Vente aux particuliers et professionnels en magasin. Suivi formation complète en bâtiment.

1988 / 1992

FTFM (La Toulousaine)-Toulouse 34 industriel dans la fabrication de rideaux métalliques et portes sectionnelles. Responsable Rhones Alpes (7 dpts) Principales réalisations : Gestion et développement d'un portefeuille de clients entrepreneurs du bâtiment. Prescription auprès des architectes, bureaux d'études et économistes. Suivi technique et assistance sur chantiers. Conseil en pose et SAV. Réponse aux appels d'offres.

1984 / 1988

DFS (Drocourt fermeture et store)-Pringy 74 Commercial (3 dpts) Principales réalisations : Prospection et vente aux particuliers, magasins, bureaux. Prise de côtes et devis sur chantiers. Animation de stands sur salons et expositions.

Atouts et compétences

- Gérer et développer un portefeuille de clients particuliers et professionnels.
- Négocier des marchés et des tarifs avec des entrepreneurs du bâtiment et des fournisseurs.
- Prescrire auprès des architectes, bureaux d'études, économistes.
- Assurer le suivi technique, l'assistance et le conseil sur les chantiers.
- Etudier des devis et répondre à des appels d'offres.
- Prendre en charge l'animation d'un stand d'exposition. (Expert)