

Ruben M. - Né le 16/06/1980
69009 Lyon
20 ans d'expérience dont 11 à l'étranger
Réf : 1408261751



directeur général, chef de projet

Objectifs

Prendre la responsabilité du développement commercial d'une société de construction s'inscrit pleinement dans la logique de mes objectifs et qualités professionnels. Je prends en main les projets depuis la réponse aux appels d'offres, jusqu'à la réception finale, en passant bien sûr par l'élaboration de plans d'actions commerciaux. Je contrôle le respect du budget préalablement établi, la qualité des travaux et la tenue des délais, dans le but de satisfaire les décideurs et de développer le champ d'action de la société

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans le Bâtiment.

Formations

2016 : Formations sur Nyon

Spécialiste en désamiantage - HSE

2014 : Formations à Formation Canton du Valais

Améliorer ses performances de Manager

2014 : Formations sur Aigle

Cours santé et sécurité - Securétude

2011 : Bac +2 à Lycée Diderot sur Marseille

BTS Bâtiment

2003 : C.a.p De Maçonnerie à AFPA sur La Grand Combe

Expériences professionnelles

2021 - 2022 :

Tour d'Afrique en Famille, Afrique Centrale

2015 - 2021 :

Directeur technique - gestion technique et financière de sociétés de gros oeuvre, génie-civil et désamiantage chez Conforti Sa Et Swissamiant Sa

2011 - 2015 :

Responsable service technique sur Vex

Gestion d'un service communal, suivi des investissements et entretiens

routier, organisation des travaux gérés par les employés communaux, suivi des dossiers de construction

2010 - 2011 :

Conducteur travaux chez Saoudi Oger, Arabie Saoudite

Responsable des bétonnage de nuit, gestion de centrales à béton, contrôle des coffrages et ferrillages,

organisation des transports, des pompages et des grues mobiles -

2004 - 2011 :

Gérant Sté De Construction chez Ruben Moron Sarl Lambesc

Gestion de société de construction d'un vingtaine de salariés, construction de villas, rénovation, travaux de plâtrerie -

2003 - 2003 :

Chef d'équipe coffreur chez Société Girard sur Orange

1996 - 2002 :

Maçon chez Société Familiale sur Lambesc

Atouts et compétences

- Création de réseaux professionnels pour le développement commercial des sociétés
- Chiffrage et management des projets
- Réalisation et suivi des projets dans le respect du cahier des charges
- Mise en oeuvre de la politique HSQE
- Reporting régulier et respect des objectifs
- Participer et animer les réunions de chantier
- Encadrer les équipes en créant une ambiance de travail liée au résultat

Permis

.....B;.....