

**Gérard A.** - Né en 1966  
**38490 Les Abrets**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1409101538**

## Consultant

### Objectifs

---

- Apporter mon dynamisme, mon envie, ma conviction et ma sérénité dans une nouvelle aventure humaine.
- Développer les compétences des collaborateurs.
- Transmettre mon savoir faire en m'appuyant sur mon expérience et sur mes domaines d'expertise managériale et commerciale.
- Procurer des ressources aux équipes et exercer auprès d'elles un suivi dans l'atteinte de leurs objectifs.

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

### Formations

---

Février 2000 - Janvier 2002  
Médiapost (filiale de La Poste)  
Distribution d'imprimés publicitaires  
BTS Distribution Marketing - juin 1981 - Cours Pascal.  
Technicien PNL - Mai 2005 - CEGOS. Formateur certifié - Juin 2002 - CEGOS.  
Agrément PSS 2000 - Mai 2000 - Achieve Global Learning International.

### Expériences professionnelles

---

#### Janvier 2012 à ce jour

Consultant formation Auto entrepreneur GA Formation

#### Février 2002 - Décembre 2011

Comareg SAS - Paru Vendu (Groupe Hersant Média) Formation des équipes managériales et commerciales \*  
Recueil et analyse des besoins auprès de : - Direction générale - Direction commerciale - Direction des ressources humaines - Directions opérationnelles - Direction du Trade Marketing \* Ingénierie et conception pédagogique de modules (management / vente). \* Réalisation d'outils ad hoc : Tableaux de bord et de suivi - Fiches métiers - Brief/Débrief - Planning hebdomadaire - Matrice d'animation réunion commerciale - Maillage secteur - Fiche d'accompagnement commercial - Guide et parcours d'intégration - Fichier de prospection... \*  
Animation de sessions de formation destinées aux : - 250 Managers formés au management motivationnel. - 700 commerciaux au processus de vente/réponse aux besoins sur les segments GSM-Auto-Immo. - 20 superviseurs Centres d'appels à la prospection téléphonique et à la gestion des appels in/out.

#### Octobre 1990 - Février 2000

Directeur de centre de profit Delta Diffusion Marketing direct Management d'un centre de profit (création de poste) - Voiron. Encadrement de la force de vente - Grenoble. - Management de 25 distributeurs, 3 commerciaux, 1 adjoint technique, 1 contrôleur. - Gestion du portefeuille clients personnel : 200 clients - 1,2 million d'€ segments GD- Auto-Immo.

#### Février 1986 - Septembre 1990

Directeur de centre de profit BIS Travail temporaire Management d'un centre de profit (création de poste) - Brignoud. - Management de 30 salariés intérimaires (moyenne annuelle), 1 assistante commerciale. - Gestion du portefeuille clients : 60 clients - segments tertiaire - Industrie - Bâtiment TP.

## Permis

---

Permis B - A