

Emmanuel L. - Né en 1976
49560 Nueil-sur-layon
14 ans d'expérience
Réf : 1409281305

Ingenieur genie electrique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans l'Electricité et maintenance.

Formations

Professionnelle :

Efficacité Energétique RT 2012 et RTthex (OFIB Le Mans : 12/2013 - 03/2014)

Droit du travail pour dirigeant PME-PMI (UIMM - 2011)

Sous-traitance (Ineo - 2003) ;

C15-100 pour installateur électrique (Apave - 2002)

Mercure commerciale (Cegelec 2001) ;

Initiale :

Ingénieur Généraliste - Option génie électrique - 1999 - Lille (59)

Informatique :

Word, Excel, Powerpoint, VBA

SAGE GesCo

Autocad, Archicad

ArchiWIZARD - simulation énergétique 3D

Caneco BT

Expériences professionnelles

2014

Michel & Albert (37) 27 pers - 3 M€ Responsable d'exploitation puis DG Adjoint PME spécialisée dans les métiers du Froid, de la Climatisation, de la Grande Cuisine, intervenant également sur le process de Vinification. Chargé, entre autres, de la partie Exploitation de l'Entreprise, j'accompagnais les Responsables d'Activité en termes de management, développement commercial, optimisation des affaires. Découlait de ma mission, également, la gestion au quotidien d'une PME avec la mise en place de nouvelles procédures et d'outils en collaboration avec le DG.

2011 - 2013

TCV Ouest (49) Groupe TCV 140 pers - 20M€ Directeur de Site Management d'un atelier de tôlerie et fabrication de Gains de Ventilation et d'une activité de pose. Site de 12 salariés et de CA d'1M€. Prospection et développement commercial, chiffrage, mise en place de la gestion de fabrication, d'indicateurs de rentabilité (chantier et atelier) et optimisation du flux atelier.

2007 - 2010

Directeur de Pôle Management d'un centre de Profit (Vendée) multi-activités bâtiment - structure de 35 salariés - 3 M€ - développement CA +20% pendant 18 mois. Reprise du Centre de Profit Deux-Sèvres - Consolidation et restructuration des activités (Electricité, CVC et TCE) et sociétés liées à la conjoncture - 70 salariés.

2006

I2C 3 pers - 200k€ Création d'une société ayant pour missions : Pilotage de Travaux Génie Electrique sur Chantiers de Centres Commerciaux (800 à 1500 k€) - Objectifs d'amélioration de la rentabilité des affaires. BET

: plans et notes de calculs. Sous-traitance pour SOLIA.

2003 - 2005

65 pers - 5.5 M€ de CA Responsable d'affaires Développement du secteur Grandes Surfaces Commerciales. CA de 1500 k€ et encadrement d'affaires (jusqu'à 1200k€) - du devis à la prise de commande, puis suivi technique, sous-traitance et encadrement, jusqu'à la réception par le Client. Optimisation de la marge et analyse du Reporting. 2000 - 2003 : 30 pers - 2.5 M€ de CA Ingénieur pépinière puis Chargé d'Affaires Conception de devis, Gestion et suivi d'affaires (1 à 400 k€), suivi commercial, dans un Centre de Travaux.

Langues

- Anglais / Espagnol (Niveau scolaire) / Allemand (notion) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Management de responsables de projets, d'équipes de production et de support administratif
Réalisation du budget, optimisation des coûts
Management de bureau d'études et de chiffrage pour les projets électriques et de ventilation.
Constitution d'équipes et recrutement
Optimisation de flux de production
Suivi du contrôle de gestion, création et mise en place d'indicateurs
Reporting (budget et ventes)
Redéploiement des activités commerciales et du portefeuille Client (Expert)

Centres d'intérêts

- Lecture, cinéma, voyages, oenologie.
Judo, fitness, ski.