

Alain S. - Né le 10/12/1964
40110 Ygos Saint Saturnin
15 ans d'expérience
Réf : 1410061838

Manager / responsable de maintenance

Objectifs

- Intégrer une structure évolutive, pour exprimer mon potentiel, apporter mon savoir faire et le faire partager.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Aquitaine avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans l'Electricité et maintenance.

Formations

bac +3

Expériences professionnelles

11/2006 à 05/2014

SOCIETE PORTALP POITOU CHARENTE Responsable Maintenance Régional s.a.v C.A 2.5M€ (secteur centre Ouest/ 2 agences/15 techniciens S.A.V/1 assistante SAV/2 commerciaux itinérants /1 assistante commerciale/1 chargée de clientèle) Gestion Financière et matériel région Centre Ouest (suivi des résultats financiers des agences/reporting mensuel/orientation des équipes pour l'amélioration des résultats/Suivi des fournitures en stock et de l'approvisionnement en outillage). Réalisation des audits, et des devis (relevés et audits pour intégration nouveaux clients/audits suite incidents ou accidents/audits sécurités en relation avec assurance/devis SAV contrat dépannage ou travaux / devis travaux neufs) Etablissement des commandes fournisseurs (approvisionnement pour réalisations travaux, matériels pour stock magasin, outillages techniciens suivi des relances devis et commandes fournisseurs) Etablissement des plannings de maintenance préventive (en accord avec la législation en vigueur établissement et suivi de la maintenance préventive pour les techniciens SAV/suivi maintenance préventive/respect des délais légaux) Etablissement des chantiers de travaux (suite acceptation devis/commandes matériaux et matériels nécessaires pour intervention/suivi du délai de livraison/ définition des dates d'interventions en accord avec le client / à la fin de chantier établissement d'un P.V de réception si nécessaire) Etablissement des interventions correctives (suite appel client délégation d'intervention pour le ou les techniciens concernés / suite visite de maintenance mise en place des actions correctives en accord avec devis émis) Prospection pour élargir le parc client (auprès de client type Grandes Surface, industrie, administrations) Développement de la force de vente (encadrement et conseils des T.C itinérants, élaboration stratégie commerciale) Négociations des prix fournisseurs (quantitatifs, qualitatifs, délais, conformité livraison bon de commande) Animations des équipes, suivi des formations des techniciens (mise en place de réunions, rappel des échéances et suivi des obtentions)

01/1997 à 08/2005

SOCIETE JBT GOUSSAINVILLE

Janvier 1997 / Août 2005

Responsable Maintenance Régional S.A.V Gestion financière et matériel de la division porte automatique 1

Langues

- Français, Espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Autonomie.
 - Force proposition.
 - Rigueur.
 - Sens de responsabilité.
 - Esprit de synthèse et d'analyse.
 - Réactivité.
 - Esprit d'équipe.
 - Sens d'initiative.
- (Expert)

Centres d'intérêts

- Lecture
 - Echecs
 - Pêche
 - Jardinage
- Vélo
- Marche