

**Thibaud C.** - Né le 01/07/1987  
**44300 Nantes**  
**6 ans d'expérience**  
**Réf : 1410151633**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

### Formations

---

2010-2011 : Licence Professionnelle de Management Relation Client Europe à l'IUT de Nantes (dont 4 mois passés à the University of the West of Scotland à Glasgow).

Juin 2010 : BTS NRC (Négociation Relation Client) à l'IMS (Nantes).

2007-2008 : 1ère année en Bachelor International au Groupe Sup de Co (La Rochelle).

Juin 2007 : Baccalauréat STG (option marketing )  
Lycée St Félix (Nantes).

### Expériences professionnelles

---

#### 2014

Depuis Mai 2014 : Missions d'intérim (pose de cloisons modulaires, manutention). Décembre-Février 2014 : Formation et stage chez un menuisier avec les Compagnons du Tour de France à Saint Sébastien sur Loire.

#### Mai-Juin 2013

Délégué technico-commercial au sein de la Société Intiméa à Perpignan.

#### Mars-Sept 2012

Technico-Commercial dans le Groupe Pasquier (responsable de 8 départements comprenant 150 clients actifs - redressement commercial du secteur - négociations commerciales - mise en place de salons et de dégustations sur les régions Normandie et Centre puis Bretagne / Pays de Loire). (CDD de 6 mois)

#### Mai-Sept 2011

: Stagiaire Commercial chez Brake France (gestion d'un portefeuille clients - prospection physique - prises de commandes - suivi clientèle - mise en place d'un projet commercial campings ) sur Nantes. (4 mois)

#### 2008/2010

Eté 2010 : Télé conseiller à Direct Ecureuil sur Saint-Herblain (CDD de 2 mois) 2008-2010 : Stagiaire dans le service 3ème marché de France Boissons Pays de Loire (prospection - prise de commande - négociations commerciales - organisation de tournées - création d'un fichier clients associations - gestion des dossiers). (16 semaines)

### Atouts et compétences

---

Commerciales : Gérer un portefeuille clients / Développer un réseau commercial /  
Mettre en place des actions commerciales / M'imposer dans une négociation

Maîtrise des logiciels sur Word, Excel, Powerpoint, SAP et Quick Business. (Expert)

## Permis

---

Permis B (depuis le 27/10/2005)

## Centres d'intérêts

---

- Activités Sportives : Football (13 ans en club), Judo (7 ans en club), Tennis, Badminton.

Activités Culturelles : Musique (pratique de la guitare), voyages (USA, Canada, Angleterre, Ecosse, Belgique, Espagne, Italie, Maroc).