

**Yohann B.** - Né en 1977  
**44119 Grandchamp Des Fontaines**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1412111208**

## Charge d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans le Bâtiment.

### Formations

---

2013 - 2014 BAC Pro. Technicien d'Etudes du Bâtiment (Mention Très Bien / Major)  
2008 - 2011 Cycle IVECO Sales Manager  
1999 CQP Conseiller Commercial Automobile (Mention Très Bien / Major)  
1995 Baccalauréat Scientifique - Option Mathématiques

### Expériences professionnelles

---

#### 2014 (10 semaines)

Stages en entreprise : \* Economie de la Construction - Cox Drew Neale LLP - Londres (Quantitatifs Gros OEuvre ; Situations mensuelles ; Cash flow ; Visites/réunions de chantier) \* Economie de la Construction - Cabinet Denis ROUSSEAU- Challans (Quantitatifs + Descriptifs techniques partiels des lots du Second OEuvre pour 2 projets neufs) \* Conduite de Travaux O.P.C. - Sarl INTECO - Rezé (Visites/réunions de chantier ; Elaboration d'un planning général ; Situations mensuelles)

#### 2013 (5 mois)

Directeur Commercial FORD Entreprise - Groupe DMD - Saint Herblain, Rennes, Vannes

#### 2007 – 2012

Responsable Commercial FIAT Professional - Succursale SDVI - Orvault, Rezé, Angers

#### 2003 – 2007

Conseiller Commercial IVECO Daily - Succursale SDVI - Orvault

#### 1999 – 2003

Conseiller Commercial FIAT VP/VU - GAO Loire Océan - Nantes

### Atouts et compétences

---

- \* Pack Office (Word, Excel, Powerpoint)
- \* Habilitation échafaudages fixes et roulants
- \* MS Project
- \* Brevet S.S.T.
- \* Autocad
- \* Habilitation électrique B0
- \* MultiDoc
- \* Anglais : usage professionnel
- \* DeviSoc
- \* Cyclisme, musique, lecture
- \* OptiGest
  
- \* Quantifier des ouvrages divers
- \* Piloter une équipe et déléguer si nécessaire

- \* Effectuer un relevé
- \* Avoir un relationnel pérenne avec clients/partenaires
- \* Estimer et établir des prix de prestations
- \* Assumer des responsabilités même sous pression
- \* Planifier avec méthode et rigueur
- \* Négocier, vendre et acheter avec des professionnels
- \* Contrôler les prestations et leur avancement
- \* S'exprimer aisément en public et animer des réunions
- \* Répondre à un appel d'offres public/privé
- \* Faire preuve d'autonomie
- \* Evoluer en équipe Tous Corps d'Etat
- \* Capable de prendre des initiatives (Expert)

## Permis

---

Permis B