

François R. - Né en 1964
69380 Dommartin
24 ans d'expérience
Réf : 1412221237

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

1993:Diplôme Etudes Supérieures Management Ressources Humaines,Sophia Antipolis (06).
1984:BTS Bureau d'études,construction mécaniques Chalon-sur-Saône (71).
1982:BAC Construction Mécanique F1,Cluny (71).

Expériences professionnelles

Depuis 01/2007

Sté EDITIONS BEAUX LIVRES:(restructuration et transmission),Ecully (69) / EVIAN (74)Gestion commerciale et marketing,Réorganisation des sites commerciaux et logistiques (Italie, France, Suisse,Maroc),Gestion financière et ressources humaines (formation,paie.)Assistance à la négociation entre cédant et repreneur,Gestion Projet,Livre apprentissage Français lire et écrire par la BD (Education nationale Maroc).Sté Agencement Menuiserie Intérieure haut de gamme Luxe.SAS 70 personnes Paris.Audit,analyse et plan de restructuration, accompagnement au changement.Gestion opérationnelle de la mission (R.H, Commercial, Technique,Financier.Mise en place de tableaux de bord (social,Bilans financiers).

07/2004-12/2006

SOPIRAL:Transformation de matières plastiques et composites Saint Quentin Fallavier 12/2006 DIRECTEUR Qualité et Achats multi sites (France/Portugal-Maghreb).Obtention certification ISO9001-2001 en 6 moisGestion de la qualité continue (amélioration du TRS:200%)Plan de formation (élaboration,suivi).Définition de la politique Achats.Matières plastiques,fournitures, sous-traitance, machines spéciales. Evaluation des fournisseurs (France et étranger) Optimisation des approvisionnements.

01/2005-08/2005

JCDECAUX:Saint-Priest (69):Direction site Implantation Usine assemblage VELO'V Création des postes de travail, recrutement et formation.Gestion du personnel de 80 personnes, Gestion des achats et approvisionnements (2000 vélos,4000 bornes).Gestion du site de production.

11/1994- 06/2004

AQUILON BUSINESS:Conseil de Direction Lyon (69).300 clients (grands comptes, PME PMIFrance, international),DIRECTEUR GENERAL Consultant senior Direction.Accompagnement au changement,réorganisation,gestion sociale Recrutement et formation,Bilan de compétences, Coaching.Management des consultants seniors (15 personnes).Développement commercial par croissance interne et externe.Gestion commerciale des grands comptes.Relation avec les élus,et les responsables opérationnels institutionnels.

08/1990-12/1992

3R CONSEIL EN RECRUTEMENT:Lyon (69),Consultant en recrutement TOP Management Distribution,logistique,industrie. 10/1986-07/1990:OBI Toulouse-Créteil,Directeur grande surface Bricolage (6000/2500 m2) Gestion et développement CA du centre commercial,Gestion du personnel et relation avec les instances (RP,DP,GHSCT),Gestion de la politique achats et approvisionnements (centrale + 20% en direct),Relations publiques(manifestations,sponsoring).

Langues

- Espagnol bilingue, Allemand courant, Anglais professionnel parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Depuis 2010: Intervenant Formation Métiers VENTES-COMMERCE. Adolescents en réinsertion ou réorientation professionnelle-ALTERNANCE
(Résultats: taux de réussite de 92% à 100% bac, titre pro). (Expert)

Centres d'intérêts

- Sport (ski, natation, golf, bricolage, voyages Maghreb, Afrique ouest, Europe), Maîtrise informatique (logiciel pack office, Internet, comptabilité, sage).