

Pascal H. - Né le 25/09/1965
91240 Saint Michel Sur Orge
24 ans d'expérience
Réf : 1501221144

Ingénieur d'affaires / technico commercial

Objectifs

- Continuer à apprendre tout en faisant partager mon expérience.
M'investir sur le long terme dans une structure dynamique et réactive aux sollicitations clients.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

Formations

BTS - Licence
Ingénieur-Maître

Expériences professionnelles

2013

Ingénieur d'Affaires 2012 - 2013 SOREF-DICTATOR Responsable équipe technique IdF (5 personnes) 40 personnes Secteur d'activité : Industrie - Bâtiment => Installation et Maintenance d'éléments coupe-feu et fermetures motorisées - Métallerie - Serrurerie - Solutions sur mesure - Travaux neufs - Gestion de contrats de maintenance - Syndic Activité : Prospection, Négociation, Vente, Expertise technique, Suivi de chantier Clientèle : Maitrise d'OEuvre - Maitrise d'Ouvrage - Bureaux d'Etudes - Architectes - Administrations - Institutionnelles Secteur géographique : Ile de France Objectif CA 2013 => 330Keuros (Nouveau business travaux neufs) Réalisé à 09/2013 => 300 Keuros

2011

Ingénieur Technico - Commercial 2009 - 2011 DECAYEUX 280 personnes Inventeur et fabricant de boîtes aux lettres collectives Blocs-portes métalliques (palières, coupe-feu, communs, cave), Portes de hall d'immeubles en profil acier Prospection et Vente : Clientèle : EGB - Maitrise d'OEuvre (Sociétés des groupes Bouygues, Eiffage et Vinci) - Métalliers - Serruriers Prescription : Clientèle : Architectes - BET - Economistes - Maitres d'ouvrages (Offices HLM) Suivi et gestion des relations client - fournisseur (Commandes, Litiges) Secteur : Ile de France Objectif CA 2011 => 1.1Meuros 900 Keuros réalisé à 09/2011 => +17% / même période 2010

2008

Acheteur pièces prototypes tôlerie automobile 05/2008 - 12/2008 EXPECTRA

2006

Responsable d'affaires process montage 2004 - 2006 MATRA AUTOMOBILE ENGINEERING

2004

Pilote produit/process 2000 - 2004 SAS AUTOMOTIVE SYSTEMS

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Chiffrage (Réponse à appel d'offre) Soutien technique
Gestion de projet □□
Prescription
Gestion et suivi des relations client - fournisseurs
Prospection
Vente de solutions technico-économiques
Négociation □□□□
Vente de moyens industriels
Anglais professionnel
(Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Rugby, Cyclisme, Danses Latines