

**Pascal H.** - Né le 25/09/1965  
**91240 Saint Michel Sur Orge**  
**24 ans d'expérience**  
**Réf : 1501221144**

## **Ingénieur d'affaires / technico commercial**

### **Objectifs**

---

- Continuer à apprendre tout en faisant partager mon expérience.  
M'investir sur le long terme dans une structure dynamique et réactive aux sollicitations clients.

### **Ma recherche**

---

Je recherche un CDI, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

BTS - Licence  
Ingénieur-Maître

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2013**

Ingénieur d'Affaires 2012 - 2013 SOREF-DICTATOR Responsable équipe technique IdF (5 personnes) 40 personnes Secteur d'activité : Industrie - Bâtiment => Installation et Maintenance d'éléments coupe-feu et fermetures motorisées - Métallerie - Serrurerie - Solutions sur mesure - Travaux neufs - Gestion de contrats de maintenance - Syndic Activité : Prospection, Négociation, Vente, Expertise technique, Suivi de chantier Clientèle : Maitrise d'OEuvre - Maitrise d'Ouvrage - Bureaux d'Etudes - Architectes - Administrations - Institutionnelles Secteur géographique : Ile de France Objectif CA 2013 => 330Keuros (Nouveau business travaux neufs) Réalisé à 09/2013 => 300 Keuros

#### **2011**

Ingénieur Technico - Commercial 2009 - 2011 DECAYEUX 280 personnes Inventeur et fabricant de boîtes aux lettres collectives Blocs-portes métalliques (palières, coupe-feu, communs, cave), Portes de hall d'immeubles en profil acier Prospection et Vente : Clientèle : EGB - Maitrise d'OEuvre (Sociétés des groupes Bouygues, Eiffage et Vinci) - Métalliers - Serruriers Prescription : Clientèle : Architectes - BET - Economistes - Maitres d'ouvrages (Offices HLM) Suivi et gestion des relations client - fournisseur (Commandes, Litiges) Secteur : Ile de France Objectif CA 2011 => 1.1Meuros 900 Keuros réalisé à 09/2011 => +17% / même période 2010

#### **2008**

Acheteur pièces prototypes tôlerie automobile 05/2008 - 12/2008 EXPECTRA

#### **2006**

Responsable d'affaires process montage 2004 - 2006 MATRA AUTOMOBILE ENGINEERING

#### **2004**

Pilote produit/process 2000 - 2004 SAS AUTOMOTIVE SYSTEMS

### **Langues**

---

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

Chiffrage (Réponse à appel d'offre) Soutien technique  
Gestion de projet □□  
Prescription  
Gestion et suivi des relations client - fournisseurs  
Prospection  
Vente de solutions technico-économiques  
Négociation □□□□  
Vente de moyens industriels  
Anglais professionnel  
(Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Rugby, Cyclisme, Danses Latines