

Filipe D. - Né le 17/02/1974
68320 Fortschwihr
20 ans d'expérience
Réf : 1502151412

Technico-commercial / chargé d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Alsace, dans le Bâtiment.

Formations

1999 : Bac +2 à Lycée Loritz sur Nancy (54)
BTS Technico-commercial Option Génie Electrotechnique et Mécanique

1995 : Bac +2 à Lycée G.Beaumont sur Saint Dié (88)
BTS Electronique

1993 : Bac à Lycée G.Beaumont sur Saint Dié (88)
BAC F2 Electronique

Expériences professionnelles

09/2018 - 01/2019 :
Responsable de Secteur Grand Est chez Baukom
Profilés pour enduits int/ext et accessoires ITE

- Gestion commerciales et développement, suivi et visites des clients négoce de matériaux et peinture
- Développement et animation (magasin et salon) de la gamme produits
- Gestion commercial des référencements nationaux
- Analyse des résultats du secteur et suivi administratif (CRM)
- Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.

09/2016 - 06/2018 :
Responsable Technico-commercial Grand Est chez Fassa Bortolo
Enduits, Colle carrelage Plaque de plâtre, Peintures et ITE

- Gestion commerciales des clients négoce de matériaux, carrelages et peintures
- Développement des produits Plaque de plâtre, gamme sol , ITE et Peinture
- Développement et gestion commercial du portefeuille clients
- Gestion des devis, commandes et des litiges.
- Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.

02/2011 - 08/2016 :
Technico-commercial/Chargé d'affaire Service Vente et Location chez Doka France
Coffrage et Etalement - Secteur Alsace Lorraine HAKI France Echafaudage et Etalement - Agence de Colmar (68)

- Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients
- Gestion des devis, des transports, commandes et des litiges.
- Développement des Grands comptes (Vinci, Bouygues, Eiffage, Demathieu et Bard....)

- Gestion et réalisation d'appel d'offre
- Suivi de chantier, Planification des équipes, Démonstration matériel.
- Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels.
- Reporting, Organisation planning sur logiciel CRM.
- Vente matériel de coffrage et étaielement neuf et occasion.

2009 - 2010 :

Responsable Secteur Technico-commercial matériel bâtiment chez Pignolet Materiel Batiment/t.p sur Ludres (54)

Distributeur exclusif SULLAIR - PUTZMEISTER - AMMANN YANMAR

- Assistance Technique et Commerciale, Formation et mise en service, entretien matériel
- Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients sur le secteur
- Traitement et suivi des devis, des commandes et des contrats

2005 - 2009 :

Responsable de Secteur Technico - Commercial Alsace / Lorraine / Luxembourg chez Abc Minet Echafaudages sur Saint Chamond (42)

- Développement et gestion commercial et technique du portefeuille clients
- Gestion des devis, commandes et des litiges.
- Prospection terrain, Recherche de nouveaux potentiels commerciaux.
- Travail en Home Office

2002 - 2005 :

Responsable Agence - travaux / Attaché Technico-commercial chez Construction 2000 sur Saint Dié (88)

Suivi des chantiers en collaboration avec le conducteur de travaux

- Développement commercial, établissement des devis
- Etude d'urbanisme, Suivi des permis de construire
- Réalisation et faisabilité technique et commercial de plan de permis

1999 - 2002 :

Charge d'affaire de déploiement de sites GSM chez Sofrer Secteur Grand Est sur Metz (57)

- Etude, conception et réalisation de site de téléphonie mobile.
- Recherche, négociation et traitement des contrats de bail de sites.
- Superviseur négociation site : Portugal, Espagne et Pays-Bas

1997 - 1999 :

Technicien Qualité en électronique chez Rockwell International France sur Saint Dié (88)

- Contrôle, Test et Participation à la définition de la politique de qualité et de sécurité.
- Gérer et contrôler la mise en oeuvre et l'efficacité des actions correctives et préventives

1995 - 1995 :

Agent Technique et Maintenance en électronique basse tension et de puissance chez Cegelec - Unité De Production Et D'essais sur Ludres (54)

- Concevoir les outils de test et de dépannage des automates industriels Cegelec
- Conception, matérielle et logicielle, de bancs de tests automatisés pour contrôler et valider les modules électroniques sortant des chaînes de fabrication.

Langues

Anglais (Oral : bonnes notions / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant), Portugais (Oral : bilingue / Ecrit : avancé)

Logiciels

Ms Office, AutoCAD

Permis

Permis A Permis B