

Bernard C. - Né
57180 Terville
31 ans d'expérience
Réf : 1502211646

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Lorraine, dans les Services Commerciaux.

Formations

ETUDES : BAC C
BTS action commerciale

Expériences professionnelles

2003/janvier 2015

SOCIETE PERIMETRE LA ROCHELLE (100 personnes -15 M Euros) produits chimiques prospection, développement du CA par une présence forte et régulière assurer une croissance qualitative et quantitative consolidation et fidélisation de la clientèle suivi de la politique commerciale et tarifaire RESULTATS OBTENUS : visite de huit clients par jour moyenne de la commande 1000 euros CA 20 000/30 000 euros

1995/2003

SOCIETE SUZA THIERS (100 personnes - 17 M Euros) produits phytosanitaire négociation, signature des contrats fidélisation clients animateur réseau prospection intensive veille concurrentielle et reporting RESULTATS OBTENUS : Amélioration parts de marché région lorraine 15%en 8 ans Au cours des 8 années chiffre d'affaire en progression sur mon secteur de 50%

1984/1995

SOCIETE BEKART LILLE (150 personnes - 18 M Euros G S B négoce matériaux) analyse des circuits de décision et groupes d'influence identification des besoins et mise en place des solutions optimisation des linéaires et actions promotionnelles dynamisation des points de vente gestion et suivi des référencements et réassorts RESULTATS OBTENUS : Reprise de l'activité G S B négoce Grand Est accroissement du potentiel clients de 100 à 500 en 10 ans prise de position de leader