

Yannick Y. - Né le 22/09/1981
44791 Bochum

Réf : 1503031948



Commercial / chargé d'affaire

Objectifs

- Vendre au maximum, trouver de nouveau clients et éventuellement des nouveaux marchés.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

Formations

Mastère Spécialisé en Management et Gestion des Entreprises, École Centrale de Marseille.

- Conception et implémentation des projets,
 - Marketing créatifs associé à la vente et stratégie d'entreprise.
 - Elaboration des business plans et business model des entreprises,
 - Technique commerciale des entreprises à la recherche de nouveau marchés ou clients,
- Ingénieur des Travaux de Génie Civil et sciences des eaux, École Nationale Supérieure des Travaux Publics de Yaoundé, Cameroun

Expériences professionnelles

Aout 2002 – Juin 2008,

Employé chez Ets TIYAM Technologies Yaoundé - Cameroun. Mission : Vente, recherche de nouveau client et Gestion de l'approvisionnement, de la transformation du bois pour palettes et manches de balais.

Atouts et compétences

- Marketing créatifs associé à la vente et stratégie d'entreprise.
- Elaboration des business plans et business model des entreprises pour la conquête de nouveaux marchés,
- Conception et implémentation des projets,
- Technique commerciale des entreprises à la recherche de nouveau marchés ou clients,
- Bonne connaissance du secteur BTP et des Sciences des eaux. (Expert)

Centres d'intérêts

- Basketball, jeu d'échet, lecture, internet