

**Alix B.** - Né en 1986  
**20137 Porto Vecchio**  
**15 ans d'expérience**  
**Réf : 1503081332**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Corse, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2010-2011 : Master 2 Ressources Humaines, I.A.E de Corse (mention Assez-bien)  
Mémoire : Comment adapter les pratiques Ressources Humaines à la génération Y .

2009-2010 :  
Master 1 Sciences du Management, I.A.E. de Corse (mention Assez-bien)

2008-2009 :  
Licence Professionnelle Entrepreneuriat, I.U.T. de Corse (mention Assez-bien)  
2005-2009 : Licence de Droit, Université de Corse

### Expériences professionnelles

---

#### **Avril 2012 à Juillet 2014**

Responsable de boutique, Corambe Prêt à porter à Porto Vecchio Recrutement, management et encadrement des équipes, gestion administrative, bancaire et suivi comptable, superviser les stocks et les approvisionnements, et participation aux salons du prêt-à-porter pour les achats des saisons à venir.

#### **Juin 2010 à Août 2011**

Vendeuse, Boutique Les Poulettes Prêt à porter à Porto Vecchio

#### **Saison 2008 à 2009 (Juillet/Août)**

Vendeuse, Boutique Canal Street Prêt à porter à Porto Vecchio

#### **Juin 2007 à Septembre 2008**

Assistante d'éducation, Collège de Porto Vecchio

#### **Vacances scolaires 2005/2006**

Vendeuse, Boutique A La Mer Prêt-à-porter à Porto Vecchio. Du 05 Avril au 06 Juin 2010 : Stage de missions à l'entreprise Corsicatours à Porto Vecchio dans le cadre du Master 1. Missions : - Création d'une fiche de poste type - Elaboration d'une fiche de poste pour chaque employé - Recrutement : analyse du besoin, rédaction et diffusion d'une annonce, création de divers outils de recrutement tels qu'une grille de présélection, un guide d'entretien, une grille de synthèse de l'entretien de recrutement - Participation aux entretiens de recrutement - Evaluation du personnel : mise en place d'une méthode d'évaluation du personnel et préparation de l'entretien annuel d'évaluation du personnel. Octobre 2008 à Octobre 2009 : Chargée de mission, Delta Bois Négoce à Lecci de Porto Vecchio (contrat en alternance, dans le cadre de la Licence Professionnelle d'Entrepreneuriat). Missions : - Gestion des stocks, suivie de clientèle professionnelle, accueil de la clientèle publique, et facturation. - Participation à la création du site Internet de l'entreprise. - Participation à l'analyse de l'évolution du CA et de l'encours bancaire. - Participation à la promotion d'une gamme de produit et à la création d'un livret technique. - Participation à la création d'une offre d'emploi. - Participation à la création, d'un programme immobilier nommé CIVA et à la réalisation d'une plaquette commerciale Saisons 2000 à 2007 (Juillet/Août) : Assistante responsable de boutique, Boutique Corambe Prêt-à-porter à Porto Vecchio

## Atouts et compétences

---

- Gestion et développement des compétences
- Politiques et pratiques de rémunération
- Développement des aptitudes managériales
- Management et Gestion des Ressources Humaines : GRH, théories et pratiques des organisations, Gestion opérationnelles des RH, management des RH et management stratégique.
- Marketing : démarche marketing, politique de marketing, stratégie commerciale, étude du marché, mise en place d'une stratégie
- Méthodes quantitatives : techniques d'enquêtes, analyse SPSS, et statistiques
- Droit : Fiscal, commercial, administratif, social, civil...
- Informatique: Excel, Word, Power point
- Organisation des plannings et adaptation du temps de travail en fonction des fluctuations saisonnières de l'activité
- Suivre et analyser les résultats, les indicateurs commerciaux et assurer le reporting auprès de la hiérarchie
- Organiser l'accueil de la clientèle et participer à la vente
- Mettre en valeur l'espace commercial (décider de l'implantation des produits et du merchandising) (Expert)

## Permis

---

permis B