

Frédéric W. - Né
59700 Marcq En Baroeul
21 ans d'expérience
Réf : 1503081612

Charge d'affaire en agencement

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nord Pas de Calais, dans le Bâtiment, le Batiment Second Oeuvre.

Formations

2012 :

Formation ERP Navibat - gestion des chantiers / analyse des marges réelles.

2008 :

Formation informatique DAO sur les logiciels Autocad.

2006 :

Formation informatique DAO sur les logiciels Top Design et Top agencement.

2000 :

Formation informatique DAO sur ArchiCAD et Art.Lantis Render. Autoformation sur les logiciels Photoshop et Illustrator.

Juin 1993 :

B.T.S. Agencement de l'Environnement Architectural Lycée Ledoux à Besançon.

Juin 1991 :

B.T. Agencement Lycée Ledoux à Besançon.

Expériences professionnelles

Octobre 2014 Fév 2015

Technico-commercial - BURIE AGENCEMENT - HASAP (59), 21 personnes, Agencement de locaux commerciaux et hôteliers. Sur le secteur Nord - identification de cibles à potentiel, prospection téléphonique, création d'un réseau en salon professionnel (EQUIP'HOTEL) et d'une base de donnée clients. Veille technologique et réglementaire afin de conseiller et d'accompagner le client. Travail sur l'outil de communication. Développement commercial direct et AO.

Sept. 2008 Mai 2014

Chef de projet chargé d'affaire - BURIE AGENCEMENT - MGD (59), 43 personnes, 8M€ de CA annuel - Agencement de commerces indépendants, franchisés, hôtels low cost / moyen de gamme, lobby et chambres. Clients : Louvre Hôtels (Roissy CDG) - Accor (Paris IdF)- Le Noble Age. Conceptions créatives et techniques des projets en amont avec les clients. Application de concepts, déploiement en collaboration avec les enseignes. Lancement en production, sourcing de sous-traitants (CE), négociation achats. . Planification, pilotage et suivi des chantiers, management des équipes de pose. Vente et réalisation d'aménagements d'hôtels jusqu'à 260 chambres. CA- 2008 : Obj 450k€, réalisé 550k€ / 2013 : Obj. 600k€, réalisé 1500k€. Gestion courante : 20 chantiers / an. - Marge brute réalisée : > à 30%.

Oct. 2006- Juillet 2008

Projeteur concepteur chargé d'affaire - KARM AGENCEMENT (57), 35 personnes, 6M€ de CA annuel -

Agencement de commerces indépendants, locaux publics, locaux médicaux et de projets haut de gamme pour particuliers. Conseils, conception, vente, réalisation de projets jusqu'à 450 m2. Service clients : de l'avant projet à la réalisation TCE puis facturation. CA réalisé : jusqu'à 460k€ / an.

Mars 2001- Oct. 2006

Dessinateur projeteur chargé d'affaire - MID AGENCEMENT (25), 6 personnes, 500 k€ de CA annuel - Agencement tous commerces : magasins, bureaux, cabinets médicaux, locaux publics, particuliers haut de gamme. Création, réalisation d'agencements TCE clé en main jusqu'à 250m2. . Métrage, chiffrage, devis, suivi des chantiers jusqu'à la réception.

Déc.1995- Fév. 2001

Dessinateur projeteur - MAISONS VINCENT (25) Conception de maisons particulières. Commercialisation, conseils, conception, montage des dossiers PC. . Informatisation du bureau dessin, 50 dossiers traités par an. 1994-1995 : Dessinateur - ARCHITECTURE GENIN (70) / SOCIETE RUPP (21) Rénovation, aménagement et agencement, magasins, pharmacies, opticien ...

Atouts et compétences

Activités annexes : ébénisterie, peinture, photographie. (Expert)

Centres d'intérêts

- Design, antiquités, art contemporain, histoire de l'art.