

Adrien S. - Né
06410 Biot
9 ans d'expérience
Réf : 1503141638

Responsable des ventes / chauffeur livreur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment, le Batiment Second Oeuvre, le Transport et Manutention.

Formations

BAC Economique et Social
Skema Bachelor 2 ans
Permis (Voiture, remorque et moto) Permis Côtier
Brevet de Base (Avion)
RYLA (Rotary Youth Leadership Award)

Expériences professionnelles

Avril 2010/Novembre 2014

2 ATS Security Responsable des Ventes et Marketing. 2 ATS Security est une société d'installation de système électronique de sécurité pour particuliers et professionnels implantée depuis 30 ans dans le 06 (Sophia Antipolis) et qui s'étend dans toute la région PACA.

Avril 2010/Novembre 2014

Vidi Surveillance Responsable des Ventes et Marketing. Vidi Surveillance est une société de Telesurveillance implantée à Sophia Antipolis depuis plus de 10 ans. Elle travaille dans toute la région PACA avec des particuliers et des professionnels. Responsabilités: - Assister le responsable de la société - Faire des ventes - Signer des contrats - Trouver de nouveaux clients - Fidéliser les clients - Gérer les plaintes et les problèmes - Gérer les comptes clients pour vendre des produits adéquats (mises à niveau, restaurations, etc.) Résultats: - Dépassement des objectifs de vente - Augmentation du CA - Nouveaux systèmes mis en place pour la recherche de nouveaux clients

Avril 2010/Juillet 2013

Alto Assistance Manager Alto Assistance est une société de Télé-Assistance présente sur le 06 depuis plus de 15 ans. Ses clients sont exclusivement des particuliers et ses ventes sont principalement des contrats d'abonnement. Responsabilités: - Gestion de deux équipes (Téléprospection et Ventes) - Effectuer des ventes - Faire des ventes avec financement - Trouver de nouveaux clients - Créer une bonne relation entre le client et la société - Gérer les plaintes - Recrutements - Achats auprès des constructeurs - Interventions techniques - Gestion administrative des clients auprès des institutions publiques - Gestion des clients existants pour proposer de nouveaux produits pouvant leur correspondre Résultats: - Augmentation du CA de 150K€ à 250K€ - Augmentation du nombre de clients - Amélioration de la marge sur les ventes - Réduction des coûts

Septembre 2009 /Avril 2010

Moshimo Restaurant Serveur et Barman. Moshimo est un restaurant Japonais à Brighton (UK). Responsabilités: - Prendre des commandes en salle et au téléphone - Préparation des desserts - Préparation des boissons - Plonge (en cas de besoin)

Avril 2008/Septembre 2009

EGP France Chauffeur Livreur. EGP est établie sur Cannes depuis 1951 comme grossiste détaillant en boissons et nourriture de luxe sur toute la Côte d'Azur auprès de yachts et de villas Responsabilités: - Chauffeur véhicule

utilitaire - Livraison de Saint-Tropez à Gênes 2006 et 2007 : 2ATS Security - Emploi saisonnier Assistant des ventes. 2 ATS Security est une société d'installation de système électronique de sécurité pour particuliers et professionnels implantée depuis 30 ans dans le 06 (Sophia Antipolis) et qui s'étend dans toute la région PACA. Responsabilités: - Assister le responsable des ventes - Faire des ventes - Trouver de nouveaux clients - Administration

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Leadership (J'ai pu gérer différentes équipes de 2 à 60 personnes)

Création et réalisation de projets (événements de 10 à 1100 participants): dîners de charité, événements nationaux jusqu'à 180 personnes, Convention Européenne jusqu'à 1100 participants, ventes en co-branding. Bonne utilisation des nouveaux moyens de communication

Bonne gestion des réseaux sociaux pour communiquer sur des institutions (J'ai créé et géré des comptes pour 3 sociétés et 5 associations); utilisation régulière de Twitter, Facebook, LinkedIn, etc.

Outils informatiques: Word, Excel, PowerPoint, Google Office, Dropbox, WordPress.

Ambitieux - Persévérant - Travailleur - Energetique - Sérieux - Organisé (Expert)

Centres d'intérêts

- Membre d'un club service depuis 2007 (Rotary International)

Président du Rotaract Club d'Antibes pour l'année 2012-2013 (Rotaract Antibes Cap' Azur) Président régional pour l'année 2013-2014 (District 1730: Var, Alpes-Maritimes, Corse et Monaco) Membre fondateur du Rotaract Club de Cannes en 2014 (Rotaract Cannes Riviera)

Vice-président du Rotaract Méditerranée pour l'année 2014-2015 (Rotaract Med MDIO)

Cinéma - Voyages - Aviation