

Alexandre R. - Né le 13/05/1989
77690 Montigny Sur Loing
5 ans d'expérience
Réf : 1507131933

Technico-commercial

Objectifs

- Un dynamisme commercial et la culture du BTP conjugués au service de vos clients.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2009 :

Baccalauréat professionnel Négociation relation clientèle - alternance Ecole d'industrie et du commerce Barthélémy Laffemas - Avon 77

2007 :

BEP Vente action marchande Lycée Blanche de Castille - Fontainebleau 77

Expériences professionnelles

2015

Expérience au Canada : voyage linguistique

2014

UMHS TOUT FAIRE MATERIAUX Responsable clientèle secteurs 75, 77 et 91 - Commercialisation de matériaux de construction, parc à fer, quincaillerie et électroportatif - Prises de commandes, devis - Négociation clients et fournisseurs - Suivi du recouvrement client - Gestion des transports Remplacement partiel du responsable d'agence lors d'absences : - Gestion des plannings - Pilotage des objectifs individuels et collectifs
Résultats 1.2 millions 70 clients 2012 1.9 millions 105 clients 2014 40 visites client / semaine

2012 - 2011

TECHNICO-COMMERCIAL B to C NRJ HABITAT - secteur 77 Menuiserie extérieure - Prospection, prise de rendez-vous - Présentation commerciale de la gamme - Prise de commande - Suivi de chantiers

2011 - 2010

VRP - COMMERCIAL TERRAIN Huit Clos - Toulon Menuiserie extérieure - Prospection, prise de rendez-vous - Présentation commerciale de la gamme - Prise de commande - Suivi de chantiers

2009 - 2007

CHARGE D'AFFAIRE BTP - Alternance DWG - Suresnes 92150 - Prise, suivi et traitement de commande - Suivi de chantiers

Langues

- Portugais / espagnol / anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Management d'équipe
Gestion de planning
Etude de prix
Négociation commerciale clients / fournisseurs
Gestion du recouvrement
Pack office : Word, Excel, Power Point (Expert)

Centres d'intérêts

- Football , Piano