

Maxime L. - Né le 12/12/1979
69008 Lyon
2 ans d'expérience
Réf : 1507181753

Opérateur amiante

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment, le Batiment Second Oeuvre.

Formations

Juin 2015 :

CACES catégorie 3 CACES Nacelle : 1B et 3B

Juin 2015 :

Formation Certi Biocide

Mars 2014 :

formation opérateur de chantier amiante valable jusqu'au 25/03/2017

Juin 2012 :

Formation au diagnostic approfondi aux risques toxiques - CETE de LYON

Avril 2011 :

Formation auditeur expert - CETE de LYON

Janvier 2010 :

Formation au diagnostic simple de vulnérabilité aux risques toxiques. PPRT

Novembre 2009 :

autorisation EFENERGIE Juin 2009 : Formation SIRTEME

1998-1999 :

DUT Génie Electrique et Informatique Industrielle - IUT Joseph Fournier

1998 :

Baccalauréat STI génie électrotechnique (Sciences et Techniques Industrielles) Lycée L'oiselet

Expériences professionnelles

Depuis juin 2013

Employé désamianteur au sein de la société ECOHAB (groupe Henri Germain Chazay d'Azergues) les activités principales sont : désamiantage, isolation des combles, traitement de charpentes et entretien de toiture (démoussage, peinture, réparation...). Gestion de chantiers et autonomie, compétence technique autour de la toiture

2009-2013

Opérateur d'infiltrométrie gérant de la société LM Infiltrométrie. Tests de perméabilité à l'air réalisés sur différents types de bâtiment : maisons individuelles, logements collectifs, bâtiments tertiaires, tests sur des grands volumes avec plusieurs portes soufflantes. Recherche en partenariat avec le CSTB. Mission de diagnostic de locaux de confinements dans le cadre d'un PPRT. Auditeur expert auprès de QUALIBAT. Participation au syndicat professionnel SYNEOLE Connaissances en thermique des bâtiments, gestion d'une

société, planification des interventions

2008-2009

Vendeur de matériel d'espaces verts dans une concession John Deere pour l'entreprise Bonfils (Ruy) Vente auprès de professionnels et de collectivités locale

2005-2008

Animateur des ventes dans un magasin d'espaces verts, matériels agricole et bricolage : ESD (Ruy).

Responsable enseigne Brico-Pro, vente matériels espaces verts particuliers et professionnels, management d'une équipe de vendeurs, responsable du service après-vente, négociation avec les fournisseurs. Vente aux professionnels, gestion du personnel de vente et d'atelier

2003-2005

Responsable des rayons bois et bâti à La Boite à Outils (La Tour du Pin). Vente, gestion des stocks, passation de commandes, responsable d'une équipe de vendeurs, gestion des litiges clients. 2001-2002 : Vendeur (statut VRP) vente directe aux particuliers de portes et fenêtres pour la société rev' de baie. 2000-2001 : Vendeur dans un commerce de décoration intérieure : Zénith Luminaires (L'Isle d'Abeau)

Atouts et compétences

Word, Excel, Tectite, Teclog (Expert)

Centres d'intérêts

- Escalade en club, travaux en extérieur : Coupe de bois de chauffage, élagage ...