

Jacques L. - Né en 1967
33920 St Girons
20 ans d'expérience
Réf : 1509041645

Directeur négoce spécialiste bois panneaux, menuiserie et second oeuvre

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Aquitaine, dans le Bâtiment.

Formations

- Titulaire d'un BEP comptabilité obtenu en 1984 au LEP Henri Brûle à Libourne. J'ai suivi durant toutes ces années des formations différentes : accueil, vente, négociation clients et fournisseurs, organisation du travail, métier: technico-commercial, profession manager, manager au quotidien. ;

Expériences professionnelles

Depuis 2011

Ets BARILLET Angoulême 16 000 * Directeur Négocier spécialiste bois/panneaux, menuiserie et second oeuvre -Entreprise familiale. Collaborateurs : ATC, vendeurs interne, magasiniers, chauffeurs, agent administratif. - Clientèle plutôt orienté vers le professionnel (menuisier, charpentier, agenceur,...). - Zone activité d'environ 120 km autour de l'agence. - Mission : Commerce, gestion du personnel, management des ATC et de la vente interne, stock, - Négociation et achat des matériaux, garant de la marge et du chiffre d'affaire. - Visite, suivit des clients. Reporting

2008

Agence RESEAU PRO La Teste de Buch 33 260 * Responsable de 12 collaborateurs. Agence 60% de professionnel, 40% de particulier - Garant du respect des règles et procédures de l'entreprise. - Analyse du marché local et mise en oeuvre d'actions commerciales afin de développer le C.A et la marge. - Animation des équipes commerciales dans leurs tâches quotidiennes. - Négociation des tarifs fournisseurs pour les présaisons et chantiers. Création d'une expo carrelage et d'un libre-service outillage. - Gestion ATC, suivit et visites clients, prise de côtes sur chantier.

2003

Agence RESEAU PRO Blaye 33 390 * Responsable d'une équipe de 11 collaborateurs. - Missions identiques à celles citées ci-dessus. - Expo carrelage sanitaire 400 m2 et libre service 800 m2. 1988 Agence JEAN RECAPPE Cavignac 33 620 - Recruter comme magasinier/cariste, - Fin 88 responsable du magasin 400 m2, - 1992 création d'un libre-service de 1 000 M2 plus de 5 000 références. - Négociation fournisseurs : prix, référencement, actions.. - 1995 Vendeur interne (devis, commandes, factures, BL...), - 1998 Responsable de vente interne (organisation, animation des ventes, référencement et achats produits carrelage et sanitaire), - 1986 Scierie COURREAU Lapouyade 33 620 - Sciage de bois. Mise en palette. Triage. Traitement. - Et avant petits jobs saisonniers : vendanges, asperges, petits travaux des vignes,....

Centres d'intérêts

- - Voyages, Cinéma, randonnée vélo.
- Bricolage et jardinage