

Jérémy A. - Né le 04/08/1983
69120 Vaulx En Velin
14 ans d'expérience
Réf : 1509292002

Agent immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

Nov 2003 / Juin 2005 :
BTS Force de Vente - Progrès Formation - 69 Lyon (validé)

2001 :
Bac STT option ACC - Jean-Paul Sartre - 69 Bron (validé)

Expériences professionnelles

Février 2015 / Août 2015

Agent immobilier ORPI - 69 Saint Priest - Prospecter une zone géographique définie + phoning et mailing - Estimer des biens et prendre des mandats - Sélectionner et faire visiter des biens - Négociation commerciale

Octobre 2012 / Janvier 2015

Gérant société Renov'artdéco - Gérer la partie administrative et comptable de l'entreprise - Faire connaître la société (tracts, démarchage, mailing, salon de l'immobilier) - Etudier les projets des clients et les conseiller - Réaliser les devis et la facturation - Manager une équipe de 3 ouvriers

Sept 2011 / Sept 2012

Vendeur et responsable adjoint magasin Nouvelle literie - 69 Brignais et Toussieu - Vendre les produits du magasins (matelas, sommiers, canapés, mobilier...) - Participer à l'animation et à la bonne tenue du magasin - Implanter un nouveau magasin

Février 2011 / juillet 2011

Promoteur des ventes - Formateur Pirelli département moto - Rhône-Alpes Auvergne - Démarcher un réseau de concessionnaires et accessoiristes moto - Implanter la PLV chez les clients - Développer un nouveau produit sur le marché - Former les revendeurs sur les produits de la marque - Participer aux différents événements et tenir des satnds avec des animations

Juillet 2009 / 10 Janvier 2011

Responsable service location - Pithioud Loisirs - 69 Saint Priest - Vendre des contrats de location - Entretenir une flotte de 20 véhicules (camping car) - Organiser un planning de départs et retours de location - établir les états des lieux et assurer une assistance technique
Octobre 2005 / Janvier 2009 : Commercial-chargé d'étude - Dubois Matériaux - 69 Saint Priest - Réaliser des devis et prendre des commandes - Manager une équipe et instaurer un planning de production - Bureau d'étude (utilisation de logiciel DAO : autocad + profit-coupe)
Déc 2003 / Juil 2005 : Commercial en alternance - AFL (vente de compresseurs industriels) - 69 Meyzieu - Améliorer le suivi des clients - Prospecter une zone géographique définie (physique et téléphonique) - Etudier un projet et faire une proposition commerciale - Gérer une négociation commerciale
Oct 2001 / Sept 2003 : Employé libre service - E. LECLERC - 01 beynost - Gérer les stocks rayon bricolage - Réapprovisionner les rayons et mettre en place les opérations promotionnelles - Implanter un nouveau rayon, une nouvelle gamme de produits

Langues

- Espagnol / anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Permis

permis B

Centres d'intérêts

- Football, moto, cinéma, musique, décoration et bricolage, mode