

Olivier G. - Né en 1984
28260 Anet
13 ans d'expérience
Réf : 1510112203

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre, dans les Services Commerciaux.

Formations

ETUDES :

Lycée de trappes BAC G2

FORMATION :

Formation cuisine et HACCP école de rennes

Sapeur- Pompier Trappes, La Verrière, Maurepas. Premier secours, réa, sauvetage piscine

Management en interne chez RODENSTOCK France - JC DECAUX

Technico-commercial CV1-CV2-CV3 en interne chez MAXIMO

Expériences professionnelles

Du 9 Mars au 9 juin 2015

GETE CONSTRUCTION MAISON FIRST LES DEMEURES DE CHARTRES VRP Conseiller en Habitat prospect client via boitage fléchage parrainage, mail prendre des rendez-vous afin de déterminé les besoins en termes d'emplacement terrain dimension de la maison expliquer toute les démarches le financement et rédiger les documents les faire signer de façon à construire leur projet.

De 2013 à 2014

SARL CAP BRETON gérant d'un restaurant une crêperie traditionnelle

De 2007 à 2012

MOBILIER DE BUREAU Responsable adjoint au magasin Société Allée Du Bureau à Crespières 78 Technico-commercial terrain et sédentaire : accueille et à l'écoute des demandes clients, conseiller sur plan l'aménagement alliant la décoration et l'ergonomie des postes de travail. Suivi du portefeuille client, chiffre d'affaire journalier de plus de 10k€ jours - part mois 150K€ à 200K€ Réalisation d'aménagement : Production Canal Plus, Le siège social des Grand Barrage de France, SEPUR, 4 Ambassades, Clinique des jockeys, et bien d'autre.

De 2000 à 2006

PIECES AUTOMOBILES Technico-Commercial Et Responsable Des Achats Société TRADESCO ET JCDAVA à BAZAINVILLE 78 Gestion des stocks à flux tendu - Maitriser Analyser les Achats via un A.B.C.R des tops vente - Logiciel Divalto Développer le portefeuille Fournisseur - Contrôle vérification comparaison des factures - Négocier acheter pour 1M€ PAR AN - Communiquer et apporter un support technique aux Commerciaux

De 1996 à 1998

MAXI-MO Surgelé à TRAPPES 78 - Représentant Plus - est à la fois Prospecteur, Technico-Commercial, livreur, Développer Les fichiers clients - Proposer différentes Promotions du jour ou du mois - Relance téléphonique - Conseiller les clients et leur Assurer le respect de la chaine De froid AUTRES EXPERIENCES 2006 à 2007 :

Hôpital De JOUARS-PONTCHARTRAIN - 78 Agent hospitalier ASH - HACCP de 1998 à 2000 : Jussieu
Ambulance A Versailles 78 ambulancier ATSU SMUR - HACCP de 1991 à 1996 : BAXTER Adjoint Responsable
de quai réception Gestion des stocks et inventaire tournant. Management d'une équipe de 4 magasiniers de
1989 à 1991 : JC DECAUX SERVICES Mobilier Urbain Responsable magasin du petit matériel de l'outillages et
des vêtements Management d'une équipe de 5 magasiniers préparateur de commande... de 1985 à 1986 : LE
CROQ Responsable Sandwicherie-Saladerie-Grillade-Glace

Atouts et compétences

Tableur WORD - EXCEL - utilisation normal Programme de Gestion DIVALTO (Expert)

Permis

permis B

Centres d'intérêts

- Natation - Marche Loisir- VTT - Passionné d'automobile - de cuisine traditionnelle - bricolage petit et gros travaux -