

Michel G. - Né en 1977
83430 Saint-mandrier Sur Mer
19 ans d'expérience
Réf : 1511271115

Charge d'affaire en agencement

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

2008 : Formation vente Attaché commercial

Expériences professionnelles

2012 à 2014

Chargé d'affaire LE PRESENTOIR DECOUPE Missions : responsable de la fabrication de mobiliers et de diverses pièces en métal

2008 à 2012

Attaché commercial LE PRESENTOIR DECOUPE Missions : Expansion de la catégorie sur mesure créée pour développer de nouveaux produits. Adaptation des besoins aux outils et aux procédés de production. Évaluation des délais de fabrication. Suivi des commandes et livraisons.

1995 à 2008

Agent de fabrication LE PRÉSENTOIR DÉCOUPE Missions : Étude de fabrication optimisée

Atouts et compétences

-  Analyser les besoins, élaborer le cahier des charges
-  Promouvoir les gammes de produits auprès des professionnels
-  Conseiller sur la conception du stand, sa visibilité, sa superficie...
-  Etablir les devis en apportant des conseils techniques et la solution la plus adaptée au client
-  Négocier et finaliser le contrat (planning de réalisation, conditions de livraison et d'installation, modalités de paiement)
-  Coordonner et suivre le projet dans sa globalité jusqu'à sa réalisation et son installation (métrés, relevés techniques...)
-  Participer à l'installation du mobilier, matériel,...
-  Interface entre le client et les équipes internes
-  Suivre les budgets des projets
-  Gérer les litiges et les recouvrements de créances
-  Fidéliser le client par un suivi du projet jusqu'au jour de l'enlèvement et un relationnel terrain de qualité (Expert)

Permis

A, B, D, EC

Centres d'intérêts

- Culture physique, club de randonnées