

**Gilles B.** - Né en 1974  
**73170 Jongieux**  
**23 ans d'expérience**  
**Réf : 1512021119**

## **Conducteur de travaux / chargé d'affaires en menuiserie / chef de projet / expert bâtiment**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans le Bâtiment.

### **Formations**

---

1989 à 1992 : BTS CONSTRUCTION MAITRISE SECOND OEUVRE ISOLATION

1987 à 1989 : BEP Menuiserie aluminium - PVC - technique du bois

### **Expériences professionnelles**

---

#### **De Septembre à aujourd'hui**

Contrat en CDD société AV2M à RUMILLY Société de menuiseries aluminium et PVC . Responsable de chantier et des prises de cotes de l'entreprise

#### **DE MAI 2014 à SEPTEMBRE 2015**

Conducteur de travaux / chargé d'affaires groupe ST GOBAIN SOVEDYS : • Mêmes fonctions que dans l'entreprise RAMUS • Prise en charge des dossiers d'assurances de la société • Prise en charge des impayés suites à des litiges ou réserves de chantiers • Réalisations de chantiers de plus grandes ampleurs : o Usine atelier IVECO CAMIVA : 298 K€ o Usine ALLERGAN à PRINGY o Centre social du BIOLLAY Le groupe ST GOBAIN decide de fermer le site de production de LA RAVOIRE ainsi que de délocaliser le service chantier auquel j'appartiens sur ANNECY : ce qui mets fin à notre collaboration

#### **JANVIER 2013 à MAI 2014**

Conducteur de travaux / chargé d'affaires entreprise RAMUS à AIX LES BAINS • Etablissements des devis, relevés de cotes, passations des commandes • Contrôle des CCTP , réunions de chantiers, négociations avec les interlocuteurs : architectes, administrations, donneurs d'ordres • Gestions des personnels de pose et des sous traitants • Coordination de la fabrication à la pose des produits • spécialisation dans normes pour les ouvrages : PMR, coupe feu , locaux ERP • Suivi des chantiers en coordination avec les autres lots • Contrôles des achats et des marges • Réceptions totales des chantiers jusqu'à la levée de réserve • Reporting hebdomadaire des résultats financiers et marges • Animation des équipes sur le terrain • Formation technique des poseurs et sous-traitants de l'entreprise QUELQUES CHANTIERS : • Mise en conformité incendie de l'hôpital d'AIX LES BAINS, du centre hospitalier de CHANAY MGEN • Rénovation de l'église de TERMIGNON : classée monument historique • Remplacement de toutes les menuiseries de l'hôtel de ville d'ANNECY : bâtiment classé monument historique • Remplacement de la porte du château d'ANNECY (dim h : 4.80m x l : 3.85m) en chêne • Réfection du bâtiment BELLEMBRA après incendie à VAL D'ISERE • Rénovation de l'église évangéliste de ST ETIENNE • Prise en charge des bons de commandes des villes de : CHAMBERY, AIX LES BAINS, ANNECY

#### **2012 à 2013**

Chef d'agence REMAT Groupe SAMSE à CHAMBERY SAVOIE • Gestion du personnel, planning, suivi des marges et achats sur les produits hors plans de ventes • Prise en charge des grands comptes professionnels, des gros chantiers • Suivi du compte client, recouvrement des factures • Mise en place des opérations commerciales • Recrutement des technico-commerciaux, formations techniques des personnels entrant • Gestion des litiges clients ou fournisseurs • Suivi des dossiers administratifs, control de la procédure de vente •

Recherche des entreprises partenaires pour l'installation des produits, suivis des coûts de poses • Rencontre des professionnels du bâtiment : conducteurs de travaux, maîtres d'oeuvre, Architectes, etc... • Relevé de côtes sur plans et sur sites, commandes aux fournisseurs.

### **2001 à 2012**

Artisan menuisier poseur spécialisé dans l'isolation et la transformation du logement Avec la charge de la gestion complète des chantiers (mon épouse étant architecte d'intérieur diplômée): • Contacts clientèles à domicile : diagnostics, métrage, devis et vente • Suivis de chantiers avec l'ensemble de nos collaborateurs (plombiers, électriciens, maçons, charpentiers....) • Organisation administrative et logistique de nos réalisations : demandes d'arrêtés municipaux, permis de construire, toutes demandes relatives aux travaux • Montage des dossiers de financements, demande de subventions pour notre clientèle • Nos réalisations vont de la simple fenêtre, au projet de plusieurs immeubles : le dernier en date étant un groupe de 5 bâtiments composés chacun de 24 logements : LES OLYMPIADES à BELLEY • pose en sous-traitance : nous avons réalisé la pose et le métrage de l'ensemble des chantiers en rénovation de la Ste SOVIME pendant 4 ans (jusqu'à la vente de l'entreprise), en prenant en charge les métrés, le suivi, et la réception avec le client.

### **1997 à 2001**

Directeur technique - K PAR K -groupe ST GOBAIN. Région Rhône Alpes • En charge de la région pour le suivi de tous les dossiers techniques, nombre de personnels : 35 répartis sur 5 villes : ANNECY, CHAMBERY, ANNEMASSE, GRENOBLE et LA TOUR DU PIN • Gestions des litiges clients, responsable des achats avec un chiffre d'affaire d'environ 3 millions d'euros • Relation directe avec le siège de la société : mise en place des prévisionnels avec le directeur des ventes, recrutement de mon personnel administratif, gestion des licenciements ou litiges société / salariés • Gestion des 14 entreprises sous traitantes de notre agence dans les domaines de la menuiserie, la maçonnerie, l'électricité, etc. • Gestion du coût de pose, suivi des règlements clients, formations des nouvelles entreprises entrantes comme prestataires • Pendant 4 ans : j'ai suivi une formation juridique en continue dans des domaines comme : le droit du travail, le management, la gestion légale des litiges commerciaux, la sécurité du travail, les démarches administratives relatives aux sous-traitants.

### **1995 à 1997**

Métreur bâtiment - K PAR K - région Rhône Alpes • Formation commerciale au sein des agences du groupe • Etablissements des besoins du client, conseil sur les produits, prises de cotes pour la fabrication des éléments • Recrutement des entreprises les plus aptes à réaliser les chantiers • Elus meilleur métreur de FRANCE par le groupe avec le taux d'erreurs le plus bas et les meilleurs résultats chiffrés • En 1997 : la direction technique de l'agence m'est proposée.

### **1992 à 1995**

Monteur poseur menuiserie- MIROITERIE GIBERT - Belley • Prise de cotes chez les clients, fabrication de menuiseries aluminium et pose • Etablissement des débits, passations des commandes matériaux • Travail en autonomie au bout de 6 mois.

## **Atouts et compétences**

---

- Métreur bâtiment
- Directeur technique
- Conducteur de travaux / chargé d'affaires
- Artisan menuisier poseur spécialisé dans l'isolation et la transformation du logement
- Gestion du personnel, planning, suivi des marges et achats sur les produits hors plans de ventes
- Prise en charge des grands comptes professionnels, des gros chantiers
- Suivi du compte client, recouvrement des factures
- Mise en place des opérations commerciales
- Gestion des litiges clients ou fournisseurs
- Suivi des dossiers administratifs, control de la procédure de vente
- Recherche des entreprises partenaires pour l'installation des produits, suivis des coûts de poses
- Bureautique : traitement de texte: Word
- Logiciels professionnels : BRAVO, HERCULE PRO, EBP (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Maître chien de recherche

Musique trompe de chasse