

Quentin B. - Né en 1992
56140 Caro
1 an d'expérience
Réf : 1512111217

Commercial sédentaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bretagne, dans les Services Commerciaux.

Formations

- 2014-2015 : Bachelor Marketing, Commerce & Négociation à l'Ipac Bachelor Factory de Rennes.
- 2011-2013 : BTS Technico-Commercial option C.O.P.I.A (Commercialisation de Produits Industriels et Automobiles) au Pôle Enseignement Supérieur de Saint-Brieuc.
 - Maîtrise du logiciel GRC Quick-business
- Juin 2011 : Baccalauréat Professionnel Electrotechnique au lycée La Mennais de Ploërmel.

Expériences professionnelles

2015

Stage de 4 mois chez Darty - Fougères : vendeur produits Bruns. Diagnostic du secteur Bruns. Développement du secteur Bruns.

2013

Stage de 2 mois chez Tabur électricité : technico-commercial. Prospection et négociation clientèle. Maîtrise du logiciel GRC Movex

Langues

- Anglais : Niveau intermédiaire (oral A2 ; écrit A2) • Espagnol : Niveau intermédiaire (oral A2 ; écrit A2) parlé : scolaire / écrit : notions

Atouts et compétences

- Maîtrise des techniques de Marketing, d'animation d'équipe, de merchandising...
- Elaboration des objectifs de stratégie de vente sur un secteur.
- Création et développement d'un portefeuille de clients/ prospects.
- Management et gestion de l'activité de l'équipe de vente.
- Négociation et suivi de contrats commerciaux (PME, centrales d'achats...).
- Veille commerciale et partage d'informations avec l'équipe de vente.
- Microsoft Word ; Excel ; Power Point : Utilisation experte (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- • Pratique le Football à Pleucadeuc niveau District
- Musique ; Cinéma, Voyage
- Voiture à disposition