

Georges M. - Né en 1980
37000 Tours
14 ans d'expérience
Réf : 1512220740

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre, dans les Services Commerciaux.

Formations

année 1999 : formation complémentaire sur l'étendue de la vente et du management en général

année 1998 : BACCALAUREAT PROFESSIONNELLE FORCE DE VENTE

année 1996 : BEP VENTE ACTION MARCHÉ
CAP VENTE RELATION CLIENTELE

Expériences professionnelles

De Septembre 2007 à ce jour

Ce jour . Ventes pour particuliers et professionnelles produits du bâtiment . Responsable d'une équipe de 4 poseurs . Responsable de la planification des chantiers, des SAV . Négociations avec des fournisseurs sur les achats, les éventuels problèmes liés aux transactions . Prises de côtes . Passer les commandes

De 2004 à Septembre 2007

Commercial puis RESPONSABLE D'EQUIPE Société : TECHNIFERM . Vente pour particuliers et professionnelles produits du bâtiment . Prospections téléphonique, porte à porte) . Animations de stand (foires, galeries marchandes) . Responsable d'une équipe de 3 commerciaux . Animation du réseau commercial, suivi des ventes

De Juin 2001 à Septembre 2007

RESPONSABLE D'EQUIPE télé conseillers assurances Société : ALTIMA courtage . formation ventes contrats assurances automobiles . Gestion des dossiers et contrats . gérer les flux d'appels entrants et sortants . Animation commercial / challenge . Gestion du planning de l'ensemble des téléconseillers

Atouts et compétences

- . Ventes pour particuliers et professionnelles produits du bâtiment
- . Responsable d'une équipe de 4 poseurs
- . Responsable de la planification des chantiers, des SAV
- . Négociations avec des fournisseurs sur les achats, les éventuels problèmes liés aux transactions
- . Prises de côtes
- . Passer les commandes
- . Prospections téléphonique, porte à porte)
- . Animations de stand (foires, galeries marchandes)
- . Responsable d'une équipe de 3 commerciaux
- . Animation du réseau commercial, suivi des ventes
- . formation ventes contrats assurances automobiles
- . Gestion des dossiers et contrats
- . gérer les flux d'appels entrants et sortants
- . Animation commercial / challenge

. Gestion du planning de l'ensemble des téléconseillers (Expert)

Centres d'intérêts

- . Le sport en général (football plus particulièrement, en pratique depuis 10 ans)
- . Participe à des évènements la lutte contre la faim