

**Bernard B.** - Né en 1970  
**29900 Concarneau**  
**28 ans d'expérience**  
**Réf : 1601281126**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Bretagne, dans le Génie civil et travaux publics, les Services Commerciaux.

### Formations

---

- 1987: Ecole de commerce ISAIP Angers
- 1986: Licence en contrôle qualité
- 1985: BTS en chaudronnerie
- 1983 BAC Techniques Industrielles

### Expériences professionnelles

---

#### De 2000 à aujourd'hui

BLYS CO-Directeur Concarneau France (conception et fabrication de convoyeurs pour l'industrie pharmaceutique , alimentaire et l'industrie de la pêche )

#### De 1992 à 2000

• Responsable commercial Europe du département packaging pharmacie pour le groupe VAW fabricant de matériaux d'emballage sur base d'aluminium . • Clients : ISOVER SAINT GOBAIN , RHONE POULENC PHARMA , PECHINEY

#### De 1987 à 1992

• Contrôle Qualité au département soudure pour EDF Electricité de France sur les sites nucléaires de : (Nogent-sur-Seine , Paluel , Fessenheim , Tricastin ). • En collaboration avec les différentes équipes d'EDF , définir les plans d'actions et de sécurité pour l'avancement des travaux , et l'établissement des plannings pour les tirs radios. • Interprétation des radios , et des actions à mener par la suite. • Responsabilité des contrôles soudures (détection des bulles de gaz , conformité des radios). • En charge de la qualification des soudeurs pour les maintenir à niveau. • En charge des soudeurs sur le plan de la formation HSE. • Contrôle et respect des procédures suivant le code RCCM (réglementation de la conception et construction mécanique). • Supervision des soudeurs sur site (procédures de soudage, procédures HSE, Permis d'exécution). • Maintient des produits de soudage en conformité avec les recommandations du fournisseur, ( Hygrométrie , température). • Vérification et contrôle des préparations sur pipes ,( chanfreins , composition des aciers , certificats de conformités . • Suivi de l'achèvement des travaux . • Dédouanement des lignes et suivi de la facturation. • En temps que manager,j' ai instauré un système d'auto contrôle dans ma société. • Mon objectif principal étant d'apporter de l'autonomie et de la sécurité à chacun dans l'exécution de leur tâche . • Aujourd'hui je suis disposé à prendre un nouveau challenge et apporter mes connaissances sur le plan de l'expertise et du management..

### Langues

---

- Française / Anglais: technique parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Responsable commercial  
Contrôle Qualité au département soudure  
Interprétation des radios , et des actions à mener par la suite

Responsabilité des contrôles soudures (détection des bulles de gaz , conformité des radios).

En charge de la qualification des soudeurs pour les maintenir à niveau

Contrôle et respect des procédures suivant le code RCCM (réglementation de la conception et construction mécanique).

Vérification et contrôle des préparations sur pipes ,( chanfreins , composition des aciers , certificats de conformités (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Voile, pêche , Tennis, et volontaire au Concarneau football club