

Philippe B. - Né en 1963
85100 Les Sables D Olonne
25 ans d'expérience
Réf : 1601291447

Commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

Stage de gestion et management amsterdam ,
DUT de gestion / bac b

Expériences professionnelles

10/13---10/14

Ste ARGUMENTIA sas chef de secteur ile de france Distribution de packs formations management de la relation clients

08/11-08/13

OKO SOLUTION sas (groupe DAW industry) Responsable régional des Ventes nord france . pilotage et réorganisation suite à la création de la filiale . management de la distribution de produits de prothèses externes(pour les amputés) et orthèses, en liaison avec les prothésistes et les médecins de centre de rééducation

11/10-08/11

Ste DAW sa (groupe DAW industry) 75 paris Responsable des ventes orthèses petit appareillage. Selection de l'offre produits . négociations commerciales avec les pharmacies , les orthésistes . marque EMO leader en espagne dans le domaine de l'orthèse

01/10-06/10

Daniel' s sas chef de secteur idf . bois et parquet vente aux réseaux d'installateurs et distributeurs

10/08-10 /09

Sas Afipro (weldom , groupe ADEO) 94 ivry chef de secteur idf produit de bricolage et batiment management de la distribution aux professionnels 09/99-04/08 STE SOFRECO 93 noisy le sec responsable régional des ventes idf , nord , sud est pilotage des référencements et négociations produits de sanitaire chauffage . ventes directes , distributeurs spécialisés . (cedeo dupont, richardson, martin belaysoud, kdi , brosette, descours et cabaud ,comafranc) groupements d'indépendants : gapsa , socoda , cofaq , comafranc , resia 02/98-02/99 ste NGT groupe swissair take off 95 roissy responsable de zone commerciale ventes et management de magasins sur zone aéroportuaire Musique, informatique , pap-photos-arts de la table 12/96-12/97 ste intéral groupe unichips 60 plailly Responsable service clients relations et négociations avec les acheteurs et les responsables production et vente de chips et biscuits pour la grande distribution ,mdd, et marques propres 03/89-06/96 ste RD DIFFUSION 94 vincennes commercial et administration des ventes création de logiciels et vente de matériel informatique , tpv, logiciel de gestion de magasins et contrôle d'accès .(musées , piscines) 10/83-10/88 ste VELEDA KILLY paris et pantin fabrication de vêtements de ski. commercial en liaison avec les distributeurs , service clients

Atouts et compétences

Distribution de packs formations

management de la relation clients
pilotage et réorganisation suite à la création de la filiale .
management de la distribution de produits de prothèses externes(pour les amputés) et orthèses, en liaison avec les
prothésistes et les médecins de centre de rééducation
Selection de l'offre produits .
négociations commerciales avec les pharmacies , les orthésistes .
marque EMO leader en Espagne dans le domaine de l'orthèse
vente (bois et parquet) aux réseaux d'installateurs et distributeurs
produit de bricolage et bâtiment
management de la distribution aux professionnels
pilotage des référencements et négociations
produits de sanitaire chauffage . ventes directes , distributeurs spécialisés
relations et négociations avec les acheteurs et les responsables
production et vente de chips et biscuits pour la grande distribution ,mdd, et marques propres
commercial et administration des ventes
Création de logiciels et vente de matériel informatique , tpv,
Logiciel de gestion de magasins et contrôle d'accès .(musées , piscines)
Fabrication de vêtements de ski.
Commercial en liaison avec les distributeurs , service clients
(Expert)

Permis

.....A1.....B.....
,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,

Centres d'intérêts

- Les cépages croates , l'huile d'olive , l'histoire européenne , le cyclisme , Fouesnant , Longeville sur mer , Paris et Split.