

**Dominique P.** - Né en 1963  
**34290 Montblanc**  
**35 ans d'expérience**  
**Réf : 1602011114**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Languedoc Roussillon, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2015  
FORMATION À LA MISE EN PLACE DE SITE INTERNET  
Choix du serveur et du fournisseur, sélection de thèmes liés à l'activité, modification de ces thèmes, gestion base SQL

1991  
DIPLOME TECHNICIEN MÉTHODES  
Formation de technicien méthodes dans l'habillement; calcul des temps, organisation du travail.

### Expériences professionnelles

---

**07/2014 - 10/2014**  
VOLT S.A 34 VALRAS EMPLOYÉ POLYVALENT Entreprise familiale, saisonnier en location véhicules électriques

**07/2007 - 09/2014**  
MENUISERIE PRO SERVICES 34 MONTBLANC CHEF D'ENTREPRISE ARTISAN MENUISIER Chef d'entreprise

**10/1998 - 06/2006**  
AGENCEMENT LITTORAL LANGUEDOC 34 BELARGA EMPLOYÉ-ASSOCIÉ POLYVALENT : PROSPECTEUR POSEUR Prospection clientèle-Dessins et plans sur informatique-Poseur, cuisines agencements

**10/1997 - 09/1998**  
FINANCIÈRE D'AUJOURD'HUI NÉGOCIATEUR IMMOBILIER DE LOISIR Vendeur assis au Cap d'Agde

**08/1993 - 09/1997**  
MPS ENTREPRISE FAMILIALE AGENT COMMERCIAL IMMOBILIER DE LOISIR Collaboration avec divers professionnels de la construction et de la commercialisation du bâtiment 03/1991 - 06/1993 : ETS HOUSTY 47 MIRAMONT DE GUYENNE RESPONSABLE DU BUREAU DES MÉTHODES Etudes des temps et calculs des prix de revient-Mise au point de techniques de fabrication cherchant à gagner du temps et perdre la pénibilité de certains postes, études et réalisations d'implantations de divers lieux de production. En relation direct 09/1988 - 01/1990 : INSTITUT SCHEIDEGGER SUISSE CONSEILLER VENDEUR, RESPONSABLE DE GROUPE Commercialisation de cours de dactylographie, bureautique et secrétariat par correspondance et cours du soir. 03/1980 - 05/1988 : MULTI-POSES SERVICE 49 CHOLET CHEF D'ENTREPRISE Responsable et créateur d'une entreprise de pose de cuisines, salle de bains, agencements divers -Co-gérant associé d'un magasin de cuisines et salles de bains-Responsabilité des poses, relevés techniques, prospection nouveaux clients.

### Langues

---

- Anglais : Très bon / Espagnol : Correct parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

Location véhicules électriques

NÉGOCIATEUR IMMOBILIER

Prospection clientèle-Dessins et plans sur informatique-Poseur, cuisines agencements

Organisation du travail Conduite

Bureautique, saisie de courrier, factures, devis, bordereaux

Collaboration avec divers professionnels de la construction et de la commercialisation du bâtiment

Etudes des temps et calculs des prix de revient-Mise au point de techniques de fabrication cherchant à gagner du temps et perdre la pénibilité de certains postes, études et réalisations d'implantations de divers lieux de production.

En relation direct

Formation Webmaster pour site Internet (Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Lecture; maquettisme; randonnées;  
vélos; balade en gyropode