

**Guy Francis T. - Né**  
**75013 Paris**  
**6 ans d'expérience**  
**Réf : 1602021122**

## Ingénieur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie, les Services Commerciaux.

### Formations

---

2015 - 2016 ESM-A MARNE - la -VALLEE - Mastère de Management Spécialisé en Alternance : Chef de Produit  
2014 - 2015 INSA LYON - Génie Civil & Urbanisme (option Infrastructures et Ouvrages d'arts)  
2010 - 2014 POLYTECHNIQUE DE TURIN (ITALIE) - Structures, Bâtiment et Géotechnique (option structures)  
2007 - 2009 UNIVERSITE DE YAOUNDE 1 (CAMEROUN) - Sciences Physiques  
2004 - 2007 LYCEE TECHNIQUE DE NKOLBISSON (CAMEROUN) - Baccalauréat F4 Génie Civil (option Bâtiment)

### Expériences professionnelles

---

#### **2014 – 2015 Novembre – Janvier**

Etude d'un pont bipoutre mixte acier béton • Conception et dimensionnement du pont : ferrailage du tablier, dimensionnement des éléments métalliques • Dimensionnement des fondations, études de prix et établissement du planning de réalisation des travaux

#### **2015 Novembre – Juin**

PIRD - Interaction sol structure dynamique (Projet de fin d'études) • Prise en compte de la non linéarité dans un sol de fondation • Etudes de faisabilité - Application des résultats sur un modèle de structure réduit au 1/4

#### **2014 Juillet - Août**

Assistant Conducteur de Travaux - Alba Costruzioni s.r.l (ITALIE) • Réalisation des devis - Gestion d'équipe, coordination et optimisation du chantier • Négociation achats avec différents fournisseurs (acier, béton)

#### **2013 Juillet – Septembre**

Assistant laborantin - Laboratoire géotechnique Polytechnique de Turin (ITALIE) • Réalisation des essais triaxiaux sur échantillon d'argile et sable • Analyse des résultats et rédaction des rapports suivis des réunions avec le client

#### **2012 Juillet – Août**

Assistant ingénieur de projets - Bureau d'études structures Torino (ITALIE) • Analyse des besoins client • Rédaction des notes de calculs et suivi de la réalisation des plans 2007 - 2009 Assistant Chargé de Distribution magasin électroménager - Ets Economat Populaire (CAMEROUN) Vacances scolaires & week-ends • Définition d'une zone, ciblage • Analyse des besoins clients & prospectives (campagne d'enquête) • Définition d'une stratégie Commerciale (Prospection directe & indirecte) - Acquisition de nouveaux clients 2007 Juillet - Août Assistant maçon - Société RAZEL (CAMEROUN) □ Construction des murs en maçonnerie - Supervision & contrôle des travaux 2003 - 2007 Commercial magasin cosmétique - Ets Saint Lazare Yaoundé (CAMEROUN) Vacances scolaires & week-ends □ Vente directe BtoC □ Street Marketing

### Langues

---

- Anglais : Intermédiaire / Italien : Bilingue parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

- Réalisation des essais triaxiaux sur échantillon d'argile et sable
- Analyse des résultats et rédaction des rapports suivis des réunions avec le client
- Réalisation des devis - Gestion d'équipe, coordination et optimisation du chantier
- Négociation achats avec différents fournisseurs (acier, béton)
- Prise en compte de la non linéarité dans un sol de fondation
- Etudes de faisabilité - Application des résultats sur un modèle de structure réduit au 1/4
- Conception et dimensionnement du pont : ferrailage du tablier, dimensionnement des éléments métalliques
- Dimensionnement des fondations, études de prix et établissement du planning de réalisation des travaux
- Gestion de Projet - Management d'équipe
- Approche structurée / Méthodologique
- Bonne aisance rédactionnelle (rapports- Synthèses)
- Négociation - Capacité d'analyse

Word - Excel - PowerPoint - Mac - OS

Matlab - Langage C++ (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Membre de CLIR@PITALIA (Association de volontariat), Responsable soutien scolaire en mathématiques et sciences physiques (Collège, lycée)

Lecture (journaux, romans, livres, etc.), écriture (Poèmes, chansons), voyages (Afrique, Europe & Amérique), football, musique