

**Olivier P.** - Né en 1978  
**24100 Bergerac**  
**13 ans d'expérience**  
**Réf : 1602041536**

## Technico commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Aquitaine, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

1998-2001 : Ingénieur de l'Ecole Supérieure du Bois.  
Diplôme obtenu à Nantes.  
Spécialisation commerciale en troisième année.

1996-1998 : Classe préparatoire aux concours des grandes écoles, section Physiques Sciences de l'Ingénieur lycée Jean Dautet à la Rochelle.

1995 : Baccalauréat Scientifique Lycée Jean Monnet à Cognac

### Expériences professionnelles

---

#### **2009-2016**

GOUBIE (Prignonrieux) - TECHNICO COMMERCIAL Charpentes et murs ossature bois - 120 employés

#### **2007-2009**

ARBA (St Vincent de Pertignas) - TECHNICIEN BE Charpentes bois - 20 employés

#### **2006-2007**

CHAMPEAU (St Jean d'Ilac) - RESPONSABLE DE SITE Charpente industrielle bois - 18 employés

#### **2002-2005**

CARRANCO (Chili) - DIRECTEUR GENERAL ADJOINT Parquets et menuiseries - 150 employés

### Langues

---

- Anglais : Intermédiaire / Espagnol : Bilingue parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

#### COMMERCIAL :

-  Chiffrage des affaires / Réponse à appels d'offres

-  Négociation / Vente

Clientèle : charpentiers, entreprises générales, architectes, promoteurs privés, organismes publics, particuliers.

-  Fidélisation de la clientèle existante.

-  Suivi des affaires, de la relation client, de la facturation.

-  Prospection commerciale, élargissement du portefeuille client (charpentiers avec des CA de 800 à 5 000 K€ principalement).

25% d'augmentation du Chiffre d'Affaires en 3 ans.

CA 2015 : 1 350 000 Euros HT

#### BUREAU D'ETUDE :

- ☐ Conception de charpente bois / Calculs de structures Dimensionnement des ouvrages / Plans.
- ☐ Communication avec les interlocuteurs externes (clients, architectes, bureaux d'études) et internes (commerciaux, conducteurs de travaux, charpentiers).

#### PRODUCTION / CHANTIER :

- ☐ Encadrement d'une équipe de production de 15 personnes.
- ☐ Elaboration des plannings de production et livraison.
- ☐ Premières réunions de chantier
- ☐ Prises de côtes sur chantier
- ☐ Consultations de fournisseurs et sous-traitants

#### COMPETENCES CLES

- &#61692;☐ Démarcher un client
- &#61692;☐ Comprendre son besoin
- &#61692;☐ Faire un devis détaillé
- &#61692;☐ Conclure la vente

#### LOGICIELS

Pack Office  
Autocad / Ediplan  
Mitek / Md Bat

(Expert)

#### Centres d'intérêts

---

- Pratique du Zen et du Yoga  
Sports collectifs