

Cheikh B. - Né le 22/06/1984
95350 Saint Brice Sous Forêt
9 ans d'expérience
Réf : 1603231140

Commercial sédentaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2004 2006 : BTS Management des Unités Commerciales.
2001 2004 : Baccalauréat série STT (Sciences et Technologies Tertiaire
Option comptabilité et gestion).
2000 Brevet d'Études du 1er cycle (BEPC).

Expériences professionnelles

Décembre / Novembre 2015

Société DLI logistique à Taverny (95) - Responsable logistique. - Réception de marchandises, prise de rdv, gestion des tournées, relations fournisseurs

Janvier / Septembre 2014

Restaurant El Rancho à Saint Brice Sous Forêt (95350) - Equipier polyvalent (serveur, caisse, accueil).

Octobre / Décembre 2013

Société Adecco aéroport de Roissy CDG (95) - Manutentionnaire. - Accompagnateur de personne à mobilité réduite.

Août 2013

Centre de rééducation fonctionnelle de Montrodat (48) - Aide medico-psychologique (AMP). - Animateur, soin.

Juin / juillet 2013

Restaurant El Rancho à Saint Brice Sous Forêt (95350) - Equipier polyvalent (serveur, caisse, accueil). Février / Juillet 2013 Société Adecco chez Newrest Catering à Roissy (95) - Superviseur / checker auprès de compagnies aériennes. - Préparateur au service Food, Montage et Runner. Novembre 2008/ Novembre 2012 Société ETC Métrologie à Colombes (92) - Commercial sédentaire sur le marché des revendeurs en informatique et logiciels - Gestionnaire d'un portefeuille client (800k€), - Gestion administrative des clients, résolution des demandes : financement, litiges, commande, maintien et fidélisation d'une relation commerciale optimale. - Formation auprès des constructeurs et éditeurs. Mars / Octobre 2008 Société retouche rapide à Paris (75) - Livreur de retouches (départements 75 - 91 -95 - 60) - Négociateur des accords, établir un service personnalisé et optimal. Juin / Décembre 2007 Cabinet Assureur Conseil des Indépendants à Domont (95) - Agent mandataire en assurance (retraite, mutuelle, prévoyance), - Prospection téléphonique auprès des entreprises, suivi clientèle et devis clients, - Prise de rendez-vous, Gérer et développer le portefeuille client, - Formation auprès de Générali France (3 jours) sur la retraite. Octobre 2006 / Avril 2007 Restaurant Nachos à Chelsea (Londres, Royaume Uni) - Plongeur, Serveur, Cuisinier. Mai 2005 / Août 2005 Nike-PSG merchandising sur les Champs Élysée à Paris (75) - Vendeur en magasin, - Étiquetages, mise en rayon des articles, gestion des stocks, inventaire.

Langues

- Anglais : Moyen / Espagnol : Niveau scolaire / Arabe : Langue maternelle. parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Commercial sédentaire sur le marché des revendeurs en informatique et logiciels
- Gestionnaire d'un portefeuille client (800k€),
- Gestion administrative des clients, résolution des demandes : financement, litiges, commande, maintien et fidélisation d'une relation commerciale optimale.
- Formation auprès des constructeurs et éditeurs
- Livreur de retouches (départements 75 - 91 -95 - 60)
- Négociateur des accords, établir un service personnalisé et optimal.
- Agent mandataire en assurance (retraite, mutuelle, prévoyance),
- Prospection téléphonique auprès des entreprises, suivi clientèle et devis clients,
- Prise de rendez-vous, Gérer et développer le portefeuille client,
- Formation auprès de Générali France (3 jours) sur la retraite.
- Manutentionnaire.
- Accompagnateur de personne à mobilité réduite.

Logiciels utilisés

Pack office, Access, Ciel, Sage, Outlook, Notes et Internet (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sports

Football au club de Saint Brice pendant 8 ans, judo au club de l'AAE à Saint Brice 5 ans et marathon de Caen 2011 et 2012.

Autres

Bénévole à la croix rouge Française de Saint-Brice sous Forêt et au centre du Brasset de Meaux