

Ghezal Z. - Née en 1981
93100 Montreuil
12 ans d'expérience
Réf : 1604071411

Responsable commerciale / attachée commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2004-2006 : SUP de V Ecole Supérieure de Vente de la C.C.I de Versailles.
Préparation au diplôme de niveau II de Responsable commercial
Score au TOEIC : 935 points
2002-2004 Diplômée du BTS Action Commerciale en alternance Akor Alternance Paris
1998-2001 DEUG de LEA, Anglais - Espagnol (université de Paris III).
1998 Baccalauréat Littéraire

Expériences professionnelles

Février 2012 à Aujourd'hui

Groupe Nicaro Mariée Magazine Paris 13^e Chef de Publicité Voyages de nocés □ Déplacements sur les Salons Européens du Tourisme □ Suivi et développement d'un portefeuille clients à l'international □ Choix des destinations à traiter en rédactionnel □ Commercialisation des stands pour le grand salon du Mariage □ Commercialisation du site Internet Mariée.fr □ Gestion des impayés

Avril 2011 à Janvier 2012

Afat Affaires Tourexcel Paris 16^e Responsable commerciale Affaires □ Création et développement d'une base de données affaires □ Ciblage et prospection téléphonique □ Commercialisation des services Online et Offline □ Négociation et mise en place de contrats de collaboration □ Développement du portefeuille clients □ Suivi de compte / Gestion des appels d'offres

Déc 2006 à Déc 2009

Groupe Nicaro Mariée Magazine Ivry s/ Seine Chef de Publicité Voyages de nocés □ Suivi et développement d'un portefeuille clients à l'international □ Commercialisation des stands pour le grand salon du Mariage □ Commercialisation du site Internet Mariée.fr

Nov 2004 à Août 2006

Palais des Congrès de Versailles Versailles Attachée commerciale □ Recherches sur la stratégie de l'entreprise □ Mise en place d'actions commerciales, suivi de projet □ Création d'une base de données et prospection

Juillet 2005

Stage à Londres Au sein de Big chief Productions UK Sept 2002 à Août 2004 Elysées West Hôtels Puteaux Attachée Commerciale Tourisme □ Promotion des hôtels adhérents auprès des Tours opérateurs. □ Gestion du portefeuille clients. □ Négociation des tarifs avec les différents interlocuteurs. □ Mise en place de contrats de collaboration, suivi de compte □ Réalisation de la brochure hôtelière 2004-2005

Langues

- Anglais : Courant / Espagnol : Niveau Moyen / Persan : Langue Maternelle parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

 Suivi et développement d'un portefeuille clients à l'international
 Choix des destinations à traiter en rédactionnel
 Commercialisation des stands pour le grand salon du Mariage
 Commercialisation du site Internet Mariée.fr
 Gestion des impayés
 Création et développement d'une base de données affaires
 Ciblage et prospection téléphonique
 Commercialisation des services Online et Offline
 Négociation et mise en place de contrats de collaboration
 Développement du portefeuille clients
 Suivi de compte / Gestion des appels d'offres
 Suivi et développement d'un portefeuille clients à l'international
 Commercialisation
 Recherches sur la stratégie de l'entreprise
 Mise en place d'actions commerciales, suivi de projet
 Création d'une base de données et prospection
Promotion des hôtels adhérents auprès des Tours opérateurs.
 Gestion du portefeuille clients.
 Négociation des tarifs avec les différents interlocuteurs.
 Mise en place de contrats de collaboration, suivi de compte

Informatique

Word, Excel, Powerpoint, Outlook, Internet (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sport en salle, Voyages, Lecture, Cinéma, Musique et Danse