

Olivier L. - Né
94450 Limeil-brévannes
25 ans d'expérience
Réf : 1604111236

Artisan menuisier poseur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

- 1987 obtention du CAP menuisier de bâtiment et d'agencement
- 1989 obtention du BEP construction agencement, mobilier
- 1990 formation vente, négociation (chambre de commerce de paris)

Expériences professionnelles

Janvier 2014 à ce jour

-artisan menuisier poseur - commerçant -Toulouse. • Agencement de magasins -JULES-OKAIDI-THE KAZE • Pose de cuisine -dressing-salle de bain- agencements sur mesure • Pose de revêtements de sol - parquet massif- stratifier-lino-moquette • Conseil, ventes, commandes, métré • Mars 2015 ouverture d'une franchise de cuisine -dressing -agencement • CA magasin -242000 KE /ans • 1 commercial et 2 artisans poseurs en sous-traitance

Mars 2012 à janvier 2014 - artisan menuisier polyvalent- Paris. • Rénovation appartements- peinture, décoration, sols • Pose de menuiseries intérieures • Pose de parquet, ponçage, réparation, vitrification et pose de différent type de sols • Sous-traitant groupe FAYAT- CBC - chantier briques de verres • Spécialiste pose brique de verre en panneaux et briques a briques

Avril 2001 à février 2012-Conseiller de vente peinture-COLORINE. • Gestion de stock /inventaire • Prise de commandes /clients et stock • Vente de produits complémentaires • Conseil pour optimise les chantiers en fonction de la demande client • Formation continue aux produits peintures et revêtements de sol • Mise en place d'opérations promotionnelles • Très bonne connaissance subjectile murs /sols • Formation a la colorimétrie

Septembre 1998 à mars 2001- Conseiller de vente peinture et menuiserie-La plateforme du bâtiment-Aubervilliers-Grigny. • Conseil a la vente et produits complémentaires • Gestion du stock/réapprovisionnement • Rangement/tenus du rayon • Mise à la teinte produits peintures • Aide au chargement • Ouverture de la Plateforme à Grigny • Implantation des rayons et adressage produits • Gestion d'une équipe de 10 personnes • Poste de permanent de direction Octobre 1992 à juillet 1998-Conseiller de vente menuiserie-peinture-Castorama-Créteil Melun-Paris 12. • Conseiller de vente cuisine-dressing • Vente de revêtement de sol type stratifier-moquette-lino • Gestion du rayon moulures et tasseaux • Découpe de bois-scie à panneaux • Conseille sur les produits peintures et enduits décoratifs

Atouts et compétences

- Très bonne connaissance du bâtiment second oeuvre
- Placo, peinture, revêtement de sol et mural
- Divers clients-Mairie de Bagnolet, cabinet d'avocats à Neuilly
- Sodexo, France habitation, BNP Paribas, Saverbat (Expert)

Centres d'intérêts

- • Théâtre, la décoration, la culture générale, voyage, roller, moto