

**Thierry R. - Né**  
**78360 Montesson Laborde**  
**20 ans d'expérience**  
**Réf : 1604151624**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

Baccalauréat B 1979

### Expériences professionnelles

---

2013 - à ce jour RESPONSABLE COMMERCIAL chez CATERVAPO, revendeur E-cigarettes électroniques. □ Gestion administrative et commerciale ( achat et vente ). □ Gestion d'un point Relais. 2005 - 2013 METREUR chez BS Menuiseries, revendeur menuiseries extérieures et protections. □ Métré, lancement des commandes, chiffrage, suivi des chantiers et approvisionnement, réception des chantiers. □ Planification et encadrement des équipes de pose, traitement des SAV. 1998 - 2005 RESPONSABLE COMMERCIAL chez DA COSTA BATIMENT, entreprise générale du bâtiment. □ Prise en charge du service : prospection, chiffrage, vente, financement, métré, suivi des chantiers, suivi des litiges - SAV - encaissements. □ Spécialisation dans les dossiers Aéroports de Paris. □ Vente auprès des particuliers, professionnels et administrations. □ Encadrement de 4 commerciaux en alternance. 1990 - 1998 TECHNICO COMMERCIAL chez CLAIR LOGIS, constructeur de maisons individuelles. □ Créations et conception, ventes, métrés, plans permis, chiffrages et démarches administratives. □ Participation à des foires et salons.

### Atouts et compétences

---

Bureautique : Word, Excel et logiciels informatiques pour chiffrage dont PRO DEVIS et HERCULE PRO.

Formation permanente de 1983 à 2014 : stages

- □ Techniques : motorisation, manutention, pose, fabrication, vitrerie, secourisme,
- □ Encadrement : tuteur en alternance et force de vente,
- □ Financement auprès des particuliers. (Expert)

### Permis

---

Permis B,

### Centres d'intérêts

---

- Informatique, natation.